



# OBSERVATORIO DE MOROSIDAD

**TERCER TRIMESTRE  
2023**



Observatorio de Morosidad

Edición Octubre 2023

Este informe ha sido elaborado por la Confederación Española de la Pequeña y Mediana Empresa (CEPYME), en el marco de las actuaciones contra la morosidad de las operaciones comerciales.

Dirección y coordinación: CEPYME

Realización técnica: CEPYME

Colaboradores y fuentes de datos: CESCE e Informa

© CEPYME

C/Diego de León, 50 • 28006 Madrid




Teléfono: (+34) 914 11 61 61

[www.cepyme.es](http://www.cepyme.es)



# ÍNDICE

---



1. Las claves del trimestre	04
2. Introducción	05
3. Período Medio de Pago (PMP)	06
4. Ventas a plazo: morosidad y prórrogas	14
5. Distribución de las facturas según plazo de pago	20
6. Coste financiero de la morosidad	24
7. Anexo	28

# LAS CLAVES DEL TRIMESTRE

1

Tras cuatro trimestres consecutivos de recortes interanuales, **el Período Medio de Pago (PMP) del tercer trimestre aumentó en 0,7 días**, situándose en 82 jornadas.

2

Pese al aumento del PMP general, entre los cuatro grandes sectores económicos, solo se incrementó en la **construcción**, donde supera los 100 días.

3

El PMP de las **microempresas** fue el único que se redujo, pasando a ser el más bajo, con 77,2 días. Los demás tamaños de empresas registraron incrementos, en especial las más grandes.

4

En el tercer trimestre de 2023, el **índice de morosidad en las facturas de ventas a plazo (IMFVP) tuvo su sexto incremento interanual consecutivo**.

5

De las 19 ramas de actividad consideradas, 11 vieron aumentar su correspondiente **IMFVP**. Entre las excepciones destacaron **papel, otras manufacturas, otros servicios y electricidad, gas y agua**.

6

Una vez más, el mayor **IMFVP** corresponde a la **construcción**, seguida de **actividades profesionales**. Son las únicas ramas que superan en al menos un 30% la media nacional.

7

**La mayor morosidad en las ventas a plazo** la sufren las grandes empresas, con un índice de 185,3 puntos, muy por encima de la media nacional de 100.

8

**El porcentaje de ventas prorrogadas bajó por tercer trimestre consecutivo**, hasta situarse en el 0,43%, el dato más bajo desde marzo de 2008.

9

**Un 29,2% del importe total facturado se pagó de forma puntual**, proporción que crece por tercer trimestre consecutivo por el esfuerzo de las empresas vendedoras para acortar los plazos de cobro.

10

**Las grandes empresas** pagaron más de 30 días después del vencimiento el 5,9% de las facturas que recibieron, porcentaje que se eleva al 6,3% en el caso de las compañías medianas; al 6,8% en las empresas pequeñas y al 12,4% en las microempresas.

11

El esfuerzo financiero asociado con la deuda comercial se **duplicó respecto del tercer trimestre de 2022, llegando a 2.700 millones de euros anualizados para el conjunto de las pymes**. Es el dato más elevado desde junio de 2009.

# INTRODUCCIÓN

---

Pese a la moderación (desde 9,3% en septiembre de 2022 a 3,9% en septiembre último), **el aumento de los precios sigue siendo un elemento clave del actual contexto económico**. Como la inflación erosiona el valor de las cuentas pendientes de cobro de las empresas, el monitoreo de la morosidad durante periodos de inflación significativa se hace especialmente relevante.

Esto cobra aún más importancia debido a que, en momentos de alta inflación, los tipos de interés se incrementan, lo que a su vez eleva los costes asociados a la financiación de las obligaciones comerciales. Es decir, que las empresas sufren un doble golpe: cobran sus cuentas pendientes en moneda de menor poder adquisitivo al mismo tiempo que afrontan un esfuerzo adicional para financiar su deuda comercial.

Siguiendo nuestra metodología habitual, evaluamos la morosidad empresarial desde diversos enfoques, aprovechando la valiosa información proporcionada por **CESCE** e **Informa D&B**. Esto incluye períodos promedio de pago, índices de morosidad, porcentaje de ventas con plazos prorrogados y la distribución de las facturas pagadas según sus plazos de pago. Estos aspectos se combinan para calcular el esfuerzo financiero requerido para gestionar la deuda comercial, tanto la que cumple con los plazos de pago (la parte normal) como la que no lo hace (la parte morosa).

En esta ocasión, presentamos los **resultados correspondientes al tercer trimestre de 2023**. A lo largo de este informe, definimos la morosidad como cualquier **deuda comercial entre empresas que no se ha liquidado en un plazo de 60 días a partir de la fecha acordada**.

En el Anexo puede encontrarse información detallada de cada uno de los puntos que se mencionen.



# 1.

## PERÍODO MEDIO DE PAGO (PMP)

### Evolución general

Tras cuatro trimestres consecutivos de recortes interanuales, el **Período Medio de Pago** (PMP) del tercer trimestre aumentó en 0,7 días con relación al mismo período del año anterior. Así, se situó en 82 jornadas.

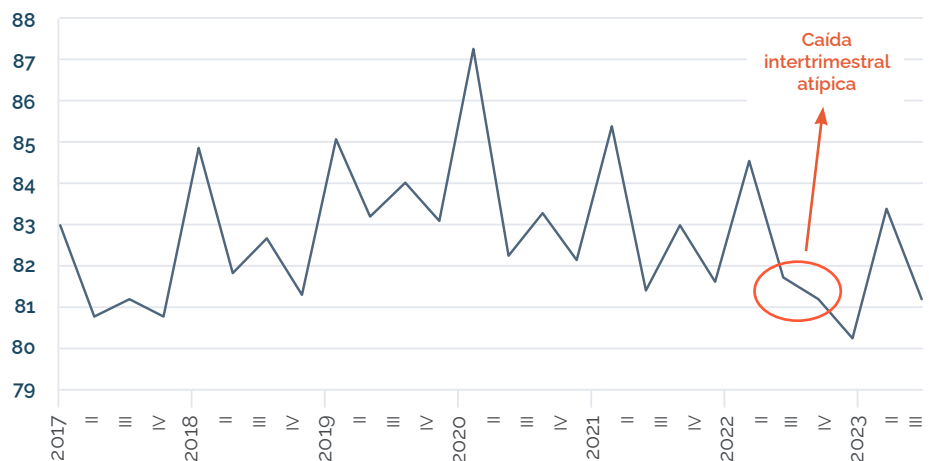
Desde marzo de 2020, el PMP se redujo en 12 trimestres y se incrementó en los dos restantes, uno de ellos el considerado en este informe. Dos razones sugieren que **es prematuro intentar definir si el reciente aumento es el comienzo del fin de la tendencia descendente que viene mostrando el PMP. La primera es que aún hay margen para alcanzar los menores niveles de PMP**, registrados en 2015 (la media anual fue de 81 días) y 2017 (81,5 días). La segunda es que el incremento del trimestre analizado, aunque moderado, está exagerado por un efecto base.

En los últimos años, el PMP tendió a incrementarse en el tercer trimestre en relación con el trimestre anterior. El incremento intertrimestral medio entre 2017 y 2021 fue de 0,9 días. Sin embargo, eso no ocurrió en 2022, cuando bajó en 0,5 días. En 2023 se retoma la pauta estacional normal y, aunque sea con un ligero incremento intertrimestral de 0,3 días, el descenso atípico del año pasado exagera el aumento interanual.



### Período medio de pago

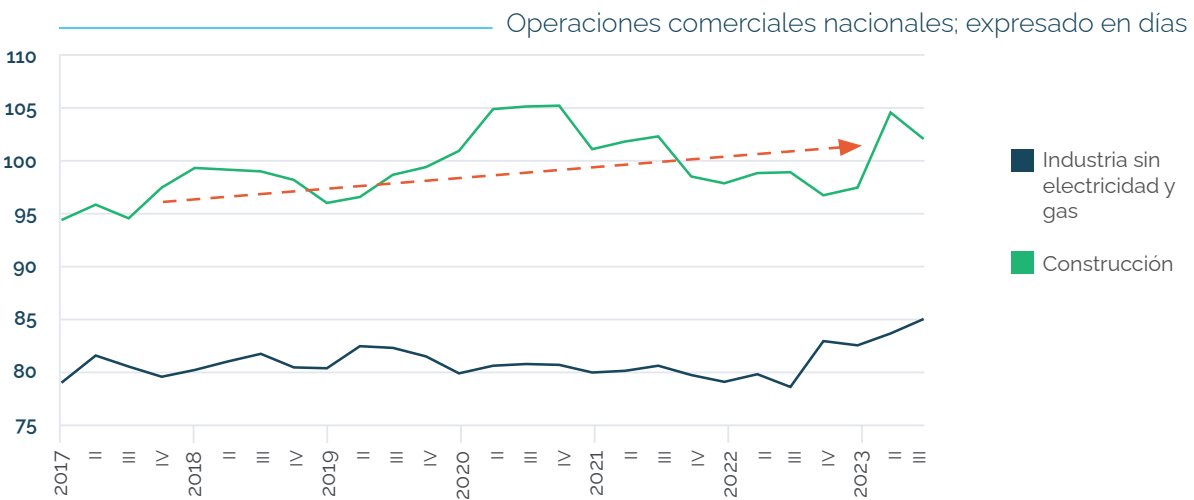
Operaciones comerciales nacionales; expresado en días



Fuente: CEPYME sobre la base de CESCE

**El PMP está sometido a fuerzas contrapuestas.** Por un lado, la inflación y los mayores tipos de interés, que impulsan a las empresas a intentar acortar los plazos de cobro de sus facturas para atenuar el impacto negativo en sus cuentas de la pérdida de poder de compra del euro y los mayores costes financieros. Por otro, la desaceleración de la economía y los mismos tipos de interés elevados, que pueden debilitar la solvencia y llevar a echar mano de la contraproducente financiación sin coste derivada de la postergación de los pagos. De ahí que haya que esperar a tener más datos para determinar si se ha quebrado la tendencia descendente del PMP o no.

### PMP en la construcción y la industria (sin electricidad y gas)



Fuente: CEPYME sobre la base de CESCE

## Evolución por sectores económicos

**De entre los cuatro grandes sectores económicos, el PMP solo se incrementó en la construcción.** Eso refuerza la idea de que el incremento interanual del PMP general no necesariamente supone la ruptura de la tendencia descendente que se venía observando. **Sin embargo, en 11 de las 19 actividades analizadas, el PMP aumentó.**



*El Período Medio de Pago (PMP) se refiere a los plazos de pago en las operaciones comerciales de ámbito nacional aseguradas por CESCE (Compañía Española de Seguros de Crédito a la Exportación).*

*Es el plazo en el que se pagan las facturas aseguradas. Así, por ejemplo, el PMP de las pequeñas empresas es el período en que estas cobran las facturas que han emitido y asegurado en CESCE.*

*“Ámbito nacional” significa que tanto la empresa vendedora como la compradora están localizadas en España.*

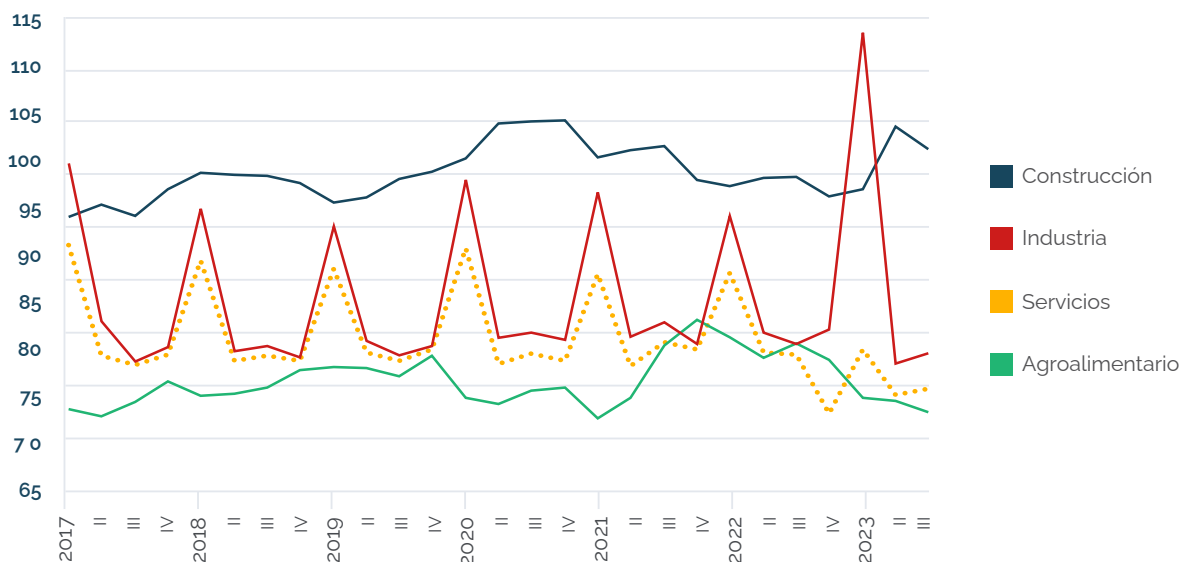
*El PMP se expresa en días y está ponderado por el importe de las facturas (es decir que el peso de cada factura en el cómputo total depende de su importe). No incluye las prórrogas que, de común acuerdo, las partes puedan convenir.*





## Período medio de pago por sectores económicos

Operaciones comerciales nacionales; expresado en días



Fuente: CEPYME sobre la base de CESCE

En el caso particular de la construcción sí parece haberse alterado la tendencia descendente, como consecuencia del salto dado por el PMP en el trimestre anterior, cuando volvió a elevarse por encima de los 100 días. Pese a que el PMP en este sector se moderó en el tercer trimestre, **los 102,1 días son el segundo valor más alto de los últimos dos años** (+3,2 días interanual) y el mayor de los cuatro sectores y los 19 subsectores estudiados.

La **industria** continuó condicionada por el particular comportamiento del subsector de **electricidad, gas y agua**. En el primer trimestre, la subida estacional de su PMP fue mucho más acusada, para caer más allá de lo habitual en el segundo trimestre. En el trimestre considerado en este informe se mantuvo por debajo de los 60 días (25 días menos que un año antes), que no solo es el dato más reducido de todos los subsectores analizados, sino que es **el menor PMP de la serie histórica de electricidad, gas y agua**, que se inicia en 2008.

Cuando observamos la evolución del **PMP industrial excluyendo el subsector de electricidad, gas y agua**, el resultado es peor: el PMP encadena cuatro trimestres seguidos de aumentos interanuales que, además, son de magnitud creciente (ver gráfico adjunto). **El PMP de la industria sin electricidad llegó a 84,7 días, su valor más alto desde 2011**, tras un incremento interanual de 6,6 días, que es el mayor de la serie histórica.

De hecho, **el PMP crece en siete de los nueve subsectores manufactureros**. En cinco de ellos, el mismo muestra cuatro trimestres seguidos de aumentos. Es el caso de **maquinaria y equipo eléctrico** (88,9 días, tras un incremento de 12,7 días), **madera y muebles** (79,1 días; +7,6 días) y **materiales de construcción** (con 94,4 días, tiene el PMP más prolongado de la Industria; +5,6 días).

El PMP del sector **agroalimentario**, en cambio, mantuvo una tendencia descendente. En el tercer trimestre se redujo en 7,9 días en términos interanuales (su mayor recorte desde 2010), por lo que quedó en 71,9 jornadas, que es su segundo valor más bajo en seis años.





## Período medio de pago por sector de actividad

Días, ponderado por importe; operaciones comerciales nacionales

	Tercer trimestre de...			
	2020	2021	2022	2023
<b>Total</b>	<b>83,3</b>	<b>83,0</b>	<b>81,3</b>	<b>82,0</b>
Var. absoluta interanual	-0,7	-0,3	-1,7	0,7
<b>Agroalimentario</b>	<b>74,4</b>	<b>79,6</b>	<b>79,8</b>	<b>71,9</b>
Var. absoluta interanual	-1,7	5,2	0,2	-7,9
<b>Industria</b>	<b>81,0</b>	<b>82,2</b>	<b>79,7</b>	<b>78,6</b>
Var. absoluta interanual	2,6	1,2	-2,5	-1,1
<b>Construcción</b>	<b>105,3</b>	<b>102,4</b>	<b>98,9</b>	<b>102,1</b>
Var. absoluta interanual	6,7	-2,9	-3,5	3,2
<b>Servicios</b>	<b>78,7</b>	<b>79,9</b>	<b>78,5</b>	<b>74,6</b>
Var. absoluta interanual	0,8	1,3	-1,4	-4,0

Fuente: CEPYME sobre la base de CESCE

Por su parte, el PMP medio de los **servicios** disminuyó por quinto trimestre consecutivo. En el trimestre analizado, la caída interanual fue de 4 jornadas, que lo situó en 74,6 días. Dentro de ese movimiento positivo, hay mucha heterogeneidad entre subsectores, que viven tres situaciones diferentes.

Por un lado, el **comercio minorista**, la **venta de vehículos** y las **actividades profesionales**, cada una con descensos interanuales en sus respectivos PMP de más de 12 días (ver los datos exactos en Anexo). En los dos primeros casos, ya van cuatro trimestres seguidos con PMP inferiores a 70 días, lo que no había ocurrido nunca. El PMP de **actividades profesionales** es más volátil, con fuertes subidas estacionales en los primeros trimestres. Ahora, el mismo es de 68 días, el más bajo para un tercer trimestre desde 2019.

En la situación opuesta están los subsectores del **comercio mayorista**, la **distribución de alimentos** y el **transporte**, que vieron aumentar sus respectivos PMP. En el caso del **comercio mayorista**, el incremento del tercer trimestre rompió una serie de dos años seguidos de descensos. Su PMP es ahora de 81,6 días, el más prolongado desde 2019 (+2,9 días interanual). En la **distribución de alimentos**, el PMP ha subido por séptima vez en los últimos ocho trimestres. Aunque los 72,9 días (+3,4 jornadas) siguen siendo inferiores a la media del sector servicios, es el segundo dato más alto desde 2019 para este subsector. Dentro de los servicios, el PMP más alto corresponde al **transporte**, con 83 días (+2,9 interanual).

En medio de ambos grupos quedan los **otros servicios** (que incluye, por ejemplo, a los seguros, la seguridad privada y las actividades de limpieza), donde el PMP bajó 5 días en términos interanuales, hasta 79,8 jornadas. Desde hace dos años, este subsector alterna trimestres con aumentos y descensos en su PMP.

## Evolución por comunidades autónomas

**Pese al incremento del PMP a nivel nacional, el mismo disminuyó en once autonomías, siempre en términos interanuales.**

La brecha máxima entre los PMP de las distintas regiones se amplió hasta alcanzar a 41,3 días, que es el mayor diferencial en dos años y medio. Esta diferencia es el resultado de comparar los PMP de **Ceuta y Melilla** (111 días) y **Baleares** (69,7 jornadas).

Detrás del de **Ceuta y Melilla**, los PMP más prolongados corresponden a **Andalucía** (94,5 días) y **Murcia** (93,8 días).

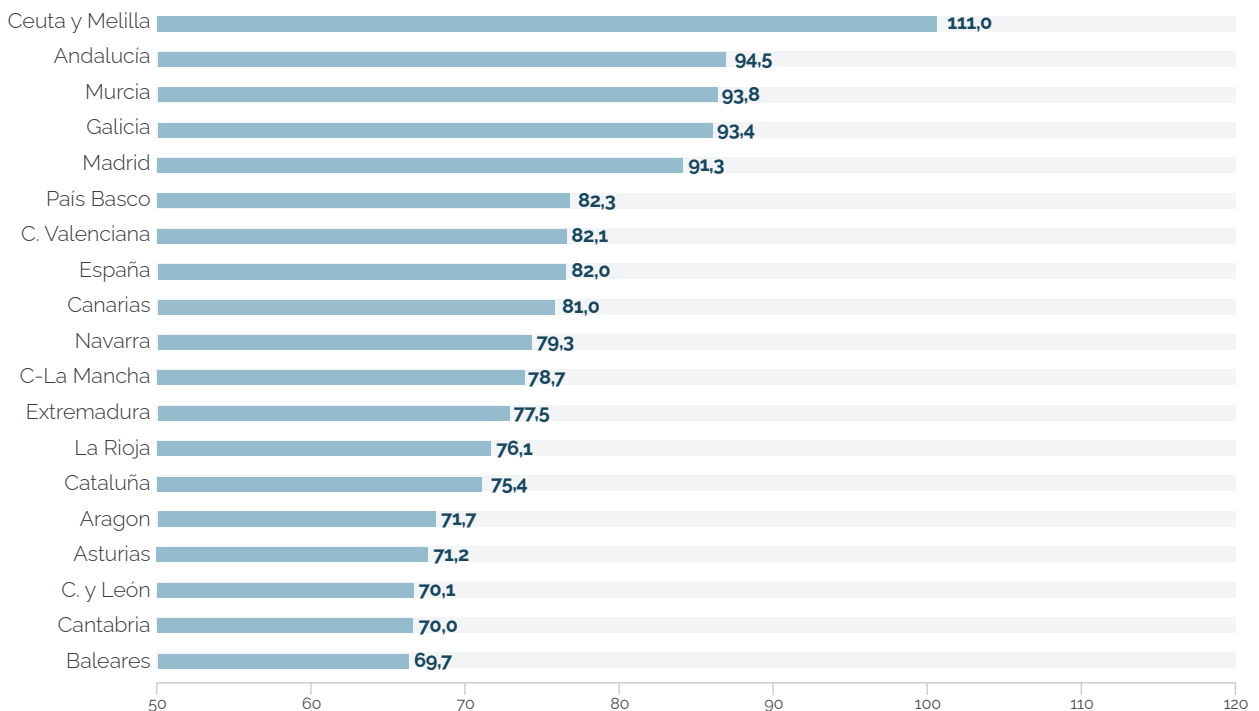
En la situación contraria, los PMP más reducidos, tras el de **Baleares**, son los de **Cantabria** (70 días) y **Castilla y León** (70,1 jornadas).

**Galicia** es la comunidad en donde el PMP muestra la peor evolución, pues es la única que encadena **seis trimestres consecutivos con aumentos**. Con 93,4 días, el PMP gallego es el cuarto más prolongado. Por su parte, **Asturias** ejemplifica el caso opuesto, pues es la única región en donde el PMP acumula doce reducciones interanuales consecutivas. El PMP del Principado es de 71,2 jornadas, que es el cuarto más breve entre todas las autonomías.



### Período medio de pago por autonomía

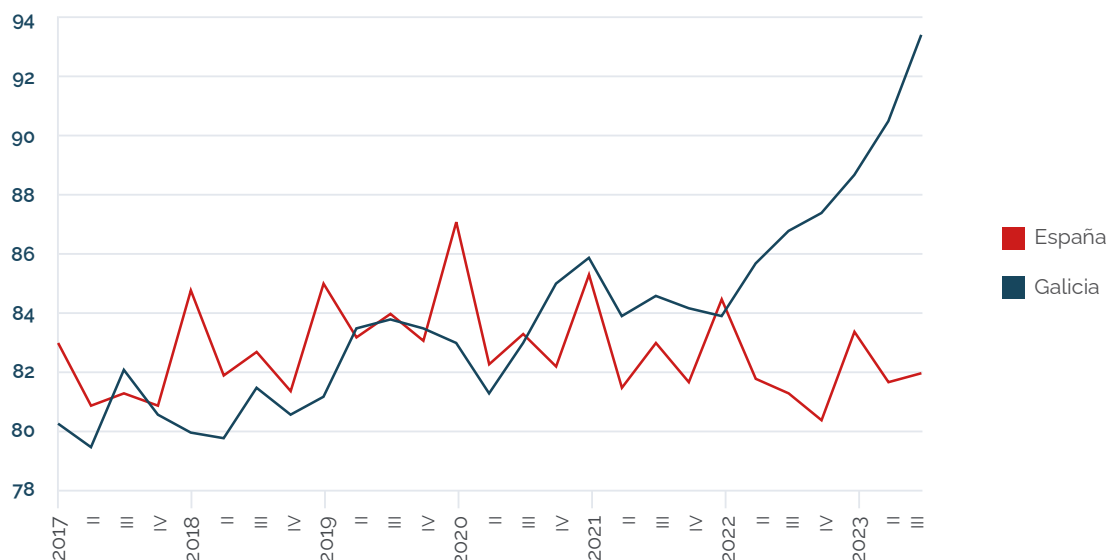
Operaciones comerciales nacionales; expresado en días; 3º trimestre 2023



Fuente: CEPYME sobre la base de CESCE

## PMP: España y Galicia

Operaciones comerciales nacionales; expresado en días.



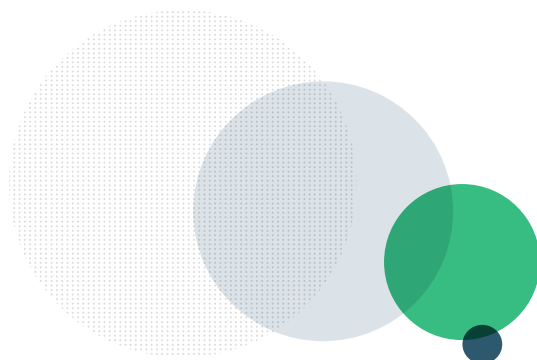
Fuente: CEPYME sobre la base de CESCE

## Evolución por tamaño de empresa

En el tercer trimestre solo se redujo el PMP de las microempresas. Mientras las compañías pequeñas y medianas exhibieron incrementos interanuales moderados, las grandes empresas volvieron a mostrar, por cuarto trimestre consecutivo, el mayor aumento del PMP.

La reducción en 1,9 días del **PMP de las microempresas hasta 77,2 días, le convierte en el más reducido**, un dato que hasta ahora correspondía a las **empresas pequeñas**. Estas últimas registran un PMP de 81,9 jornadas (1,4 días más que un año antes). Este incremento rompió una serie de ocho trimestres consecutivos con descensos.

Por su parte, en las **empresas medianas** el PMP permaneció igual que en el trimestre anterior, con 84,3 días, que es 0,9 jornadas más que en el tercer trimestre de 2022<sup>(1)</sup> (ver tabla adjunta y Anexo).



<sup>1</sup> El PMP no incluye las eventuales prórrogas que las partes pudieran pactar. Esa práctica predomina en las grandes empresas, lo que podría sesgar a la baja su PMP en una medida difícil de estimar por falta de datos.



A lo largo de todo este trabajo, para definir los tamaños de las empresas, utilizamos la definición del Reglamento de la Comisión Europea 651/2014 en lo que se refiere al número de empleados.

Así, se entiende por

“microempresa” aquella con menos de 10 asalariados,

“pequeña empresa” la que tiene entre 10 y 49 empleados,

“empresa mediana” la que cuenta con entre 50 y 249 asalariados y

“gran empresa” la que emplea a 250 o más asalariados.



También en las **grandes empresas** el PMP se mantuvo inalterado con relación al segundo trimestre. Así, continuó en 87 días, el más elevado entre los tamaños de empresa, con una subida interanual de 13 jornadas. Por tercer trimestre consecutivo, las empresas más grandes tuvieron el incremento más acentuado. Además, **fue el quinto aumento interanual consecutivo**, cosa que no ocurre en ninguno de los restantes tamaños de empresa. En los tres primeros trimestres del año, el PMP de las grandes empresas fue de al menos 87 días, el nivel más alto desde junio de 2016.



## Período medio de pago por tamaño de empresa

Días, ponderado por importe; operaciones comerciales nacionales

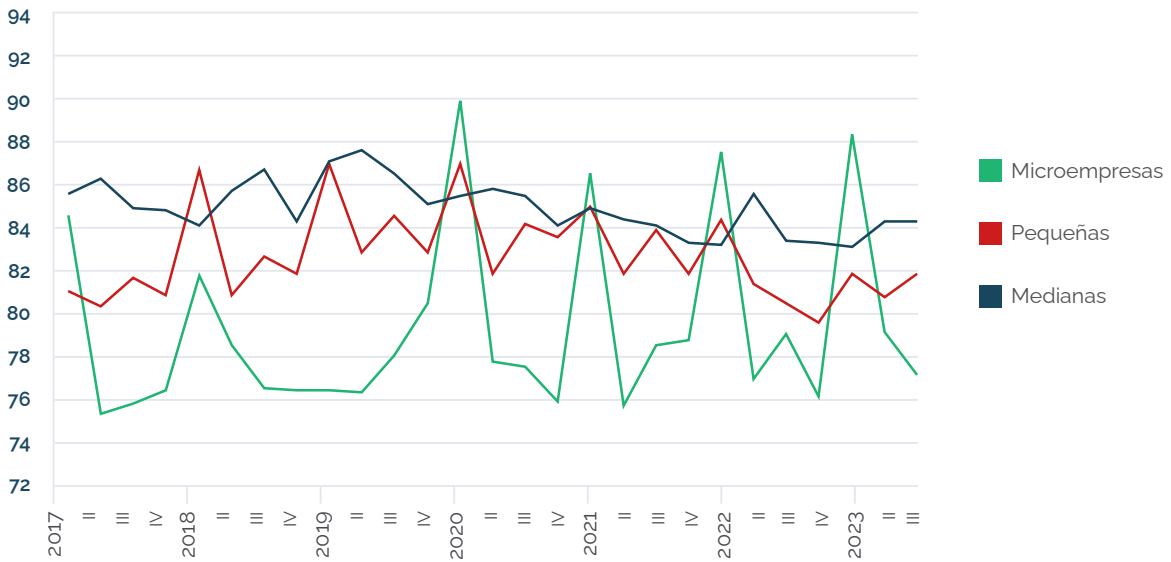
	Tercer trimestre de...			
	2020	2021	2022	2023
<b>Total</b>	<b>83,3</b>	<b>83,0</b>	<b>81,3</b>	<b>82,0</b>
Var. absoluta interanual	-0,7	-0,3	-1,7	0,7
<b>Microempresas</b>	<b>77,6</b>	<b>78,6</b>	<b>79,1</b>	<b>77,2</b>
Var. absoluta interanual	-0,5	1,0	0,5	-1,9
<b>Pequeñas</b>	<b>84,2</b>	<b>83,9</b>	<b>80,5</b>	<b>81,9</b>
Var. absoluta interanual	-0,4	-0,3	-3,4	1,4
<b>Medianas</b>	<b>85,5</b>	<b>84,1</b>	<b>83,4</b>	<b>84,3</b>
Var. absoluta interanual	-1,0	-1,4	-0,7	0,9
<b>Subtotal pymes<sup>(1)</sup></b>	<b>82,4</b>	<b>82,2</b>	<b>81,0</b>	<b>81,1</b>
Var. absoluta interanual	-0,6	-0,2	-1,2	0,1
<b>Grandes</b>	<b>63,9</b>	<b>70,9</b>	<b>74,0</b>	<b>87,0</b>
Var. absoluta interanual	-5,9	7,0	3,1	13,0

<sup>(1)</sup>Media simple de los datos de microempresas, pequeñas y medianas.  
Fuente: CEPYME sobre la base de CESCE.

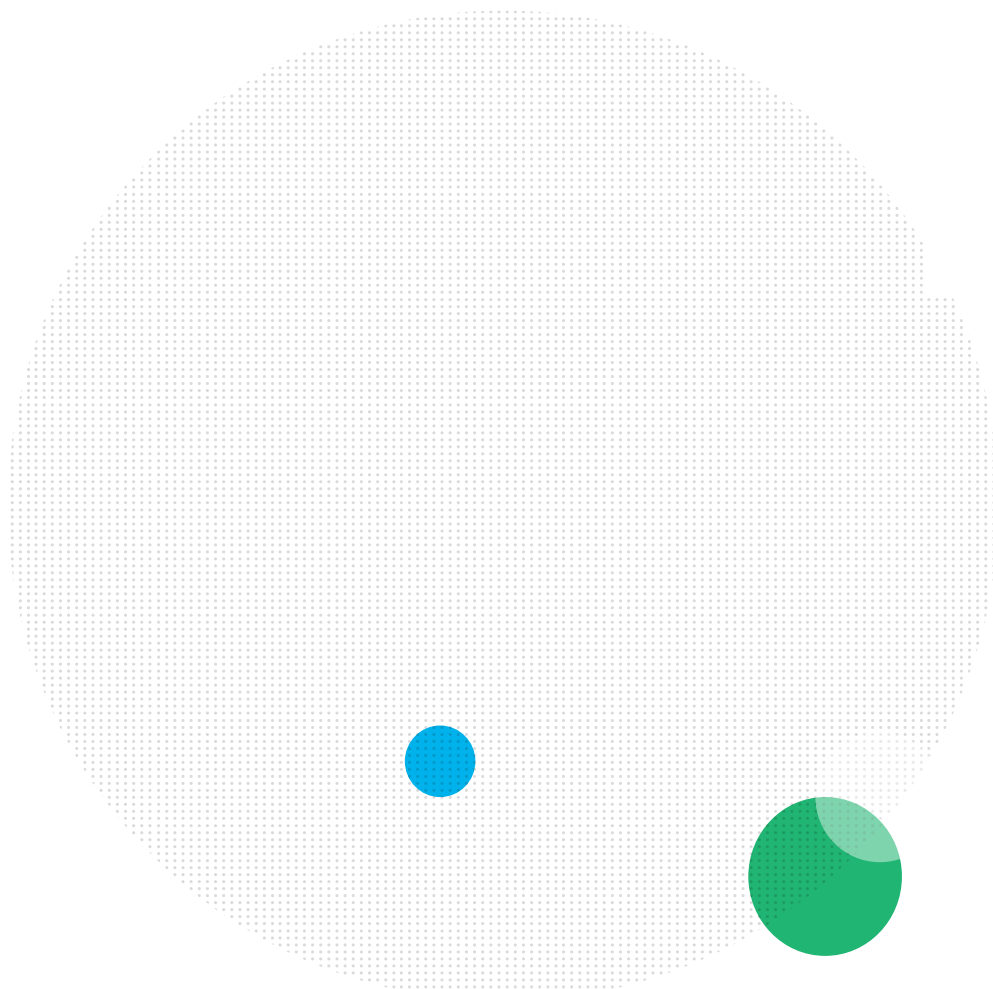


### Período medio de pago en las pymes

Operaciones comerciales nacionales, expresado en días



Fuente: CEPYME sobre la base de CESCE



## 2.

# VENTAS A PLAZO: MOROSIDAD Y PRÓRROGAS

## A - Morosidad en facturas de ventas a plazo

### Evolución general

En el tercer trimestre de 2023, el **índice de morosidad en las facturas de ventas a plazo (IMFVP) tuvo su sexto incremento interanual consecutivo**. Su nivel actual, de 49,9 puntos, es el más elevado para un tercer trimestre de los últimos tres años. Aun así, si se compara con registros más antiguos, continúa siendo bajo (la media de los seis años que van de 2014 a 2019 es 100).

### Índice de morosidad en ventas a plazo

Base 2014-2019 = 100



Fuente: CEPYME sobre la base de CESCE

### Evolución por sectores económicos

Durante los cinco trimestres previos, los cuatro principales sectores económicos evolucionaron imitando el total general, con incrementos en sus respectivos **IMFVP**. Eso cambió en el tercer trimestre, ya que tanto el sector **agroalimentario** como el de la **construcción** presentaron retrocesos interanuales moderados. Los mismos fueron, respectivamente, de 5,2% y 2,7%.

La evolución más desfavorable correspondió al sector **servicios**, con un incremento interanual de 24,5%. Sin embargo, para este sector es el aumento más suave de los últimos cinco trimestres. También en la industria la subida del **IMFVP** se atenuó en comparación con los cinco trimestres previos, aumentando un 14,1%.

Pese al incremento, la mejor situación relativa en lo referido a la morosidad en las ventas a plazo, cuando se compara con su propia evolución histórica, pertenece a la **industria**: frente a una media de 100 para el período 2014-2019, el **IMFVP** industrial del tercer trimestre fue de 35,9. Eso conlleva una diferencia favorable de más de seis puntos con relación al sector **agroalimentario** (42,4) y aún más tanto frente a la **construcción** (51,9) como, en especial, respecto de los **servicios** (57,8).

De las 19 ramas de actividad consideradas, 11 tuvieron un aumento interanual en su correspondiente **IMFVP**.

Entre los subsectores cuyos IMFVP se redujeron sobresalieron los casos de **electricidad, gas y agua; papel y artes gráficas; otras manufacturas y otros servicios**. En los cuatro casos, la reducción interanual fue de poco más del 50%.

Mientras el **transporte** destaca por ser la única actividad que presenta tres caídas consecutivas en su IMFVP, en la rama **siderometalúrgica** ocurre lo contrario, es la única que suma siete trimestres consecutivos con aumentos interanuales. También sobresale el caso del **comercio minorista**, subsector que exhibe dos incrementos consecutivos superiores al 100%.

Otro análisis útil es comparar entre sí los IMFVP de cada rama de actividad. Para ello, se asigna un valor de 100 al total general, por lo que también puede saberse la situación relativa de cada rama con relación a la media general.



*Una venta a plazo es un despacho de mercancía en el cual se emite la factura junto con la entrega de la misma o la prestación del servicio, pero resta un plazo para el pago. El plazo medio suele ser de alrededor de 90 días.*

*Entre las facturas de ventas a plazo aseguradas hay una proporción morosa. De la comparación del importe de las facturas no cobradas en término y del total de facturas aseguradas surge una "tasa de morosidad" en las operaciones de ámbito nacional.*

*Esa tasa de morosidad es convertida en un índice base 2014-2019=100. El período elegido como base puede considerarse como de una situación relativamente "normal" en lo referido a la morosidad empresarial. Por lo tanto, un índice superior a 100 sugiere una morosidad en las ventas a plazo mayor a la "normal" y viceversa.*

*Este índice es útil para conocer la evolución de la tasa de morosidad en las ventas a plazo para cada sector, autonomía o tamaño de empresa por separado, pero sus niveles no sirven para conocer si esa morosidad es mayor en un sector, autonomía o tamaño de empresa que en otro. Esto ocurre porque la morosidad en el período base no era la misma en cada uno de ellos.*

*Para hacer esas comparaciones utilizamos otros índices, en el que la media general es 100.*

*Para minimizar la distorsión provocada por algunos datos volátiles, utilizamos la media móvil de cuatro trimestres.*

*También en este caso, "ámbito nacional" significa que tanto la empresa vendedora como la compradora están localizadas en España.*



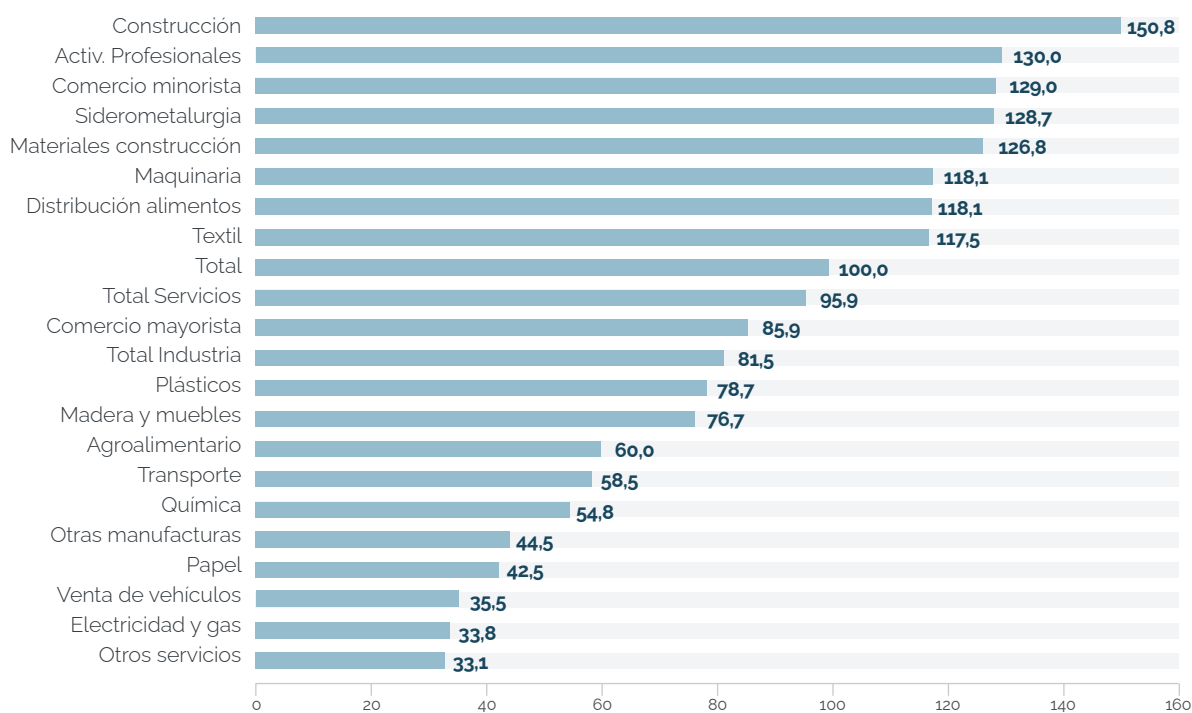
Los mayores **IMFVP** se encuentran, tal como viene ocurriendo, en la **construcción** (150,8 puntos), seguida por las **actividades profesionales** (130). Son las únicas dos ramas que superan en al menos un 30% la media nacional. Muy cerca se colocan otras dos actividades: el **comercio minorista** (129) y la **siderometalúrgica** (128,7).

La situación opuesta corresponde a tres actividades cuya morosidad en las ventas a plazo es de cerca de una tercera parte de la media general: **otros servicios** (33,1 puntos), **electricidad, gas y agua** (33,8) y **venta de vehículos** (35,5).



### Índice de morosidad en ventas a plazo

Base España = 100; 3º trimestre de 2023, media móvil de 4 trimestres



Fuente: CEPYME sobre la base de CESCE

### Evolución por comunidades autónomas

**En el tercer trimestre, el IMFVP se incrementó en 10 comunidades autónomas en la comparación interanual.** Esto conlleva una mejoría con respecto a los trimestres anteriores: es la menor cantidad de regiones que presentan incrementos en su respectivo IMFVP de los últimos seis trimestres.

Por tercera vez consecutiva, el incremento de mayor magnitud se registró en el **País Vasco**, pero ahora seguido por la **Comunidad Valenciana** y **Castilla-La Mancha**. Los aumentos más moderados correspondieron a **Andalucía** (11,5%) y **Canarias** (12,8%).

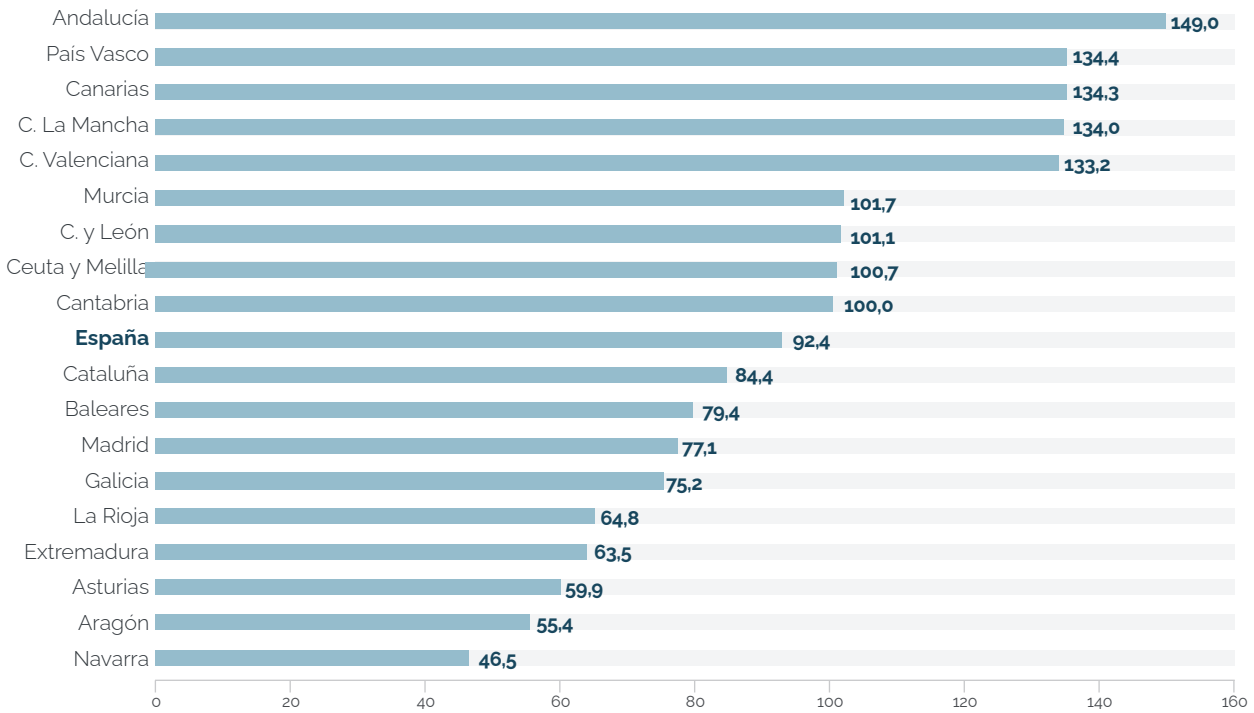
Entre las regiones que presentaron un descenso de su respectivo IMFVP destacan **Baleares** (-41,1% interanual), **Ceuta y Melilla** (-38,9%) y **Madrid** (-23,2%).





### Índice de morosidad en ventas a plazo

Base España = 100; 3º trimestre de 2023, media móvil de 4 trimestres



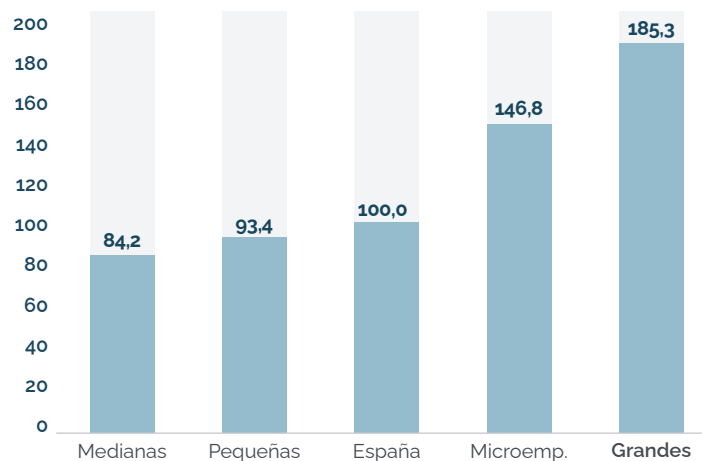
Fuente: CEPYME sobre la base de CESCE

Analizando la situación del IMFVP de cada autonomía con sus propios datos históricos, se observa que el **País Vasco** es la autonomía que está en peor situación: frente a un índice medio de 100 entre 2014 y 2019, ahora está en 86. Esto implica que todas las autonomías registran ahora una menor morosidad en las ventas a plazo que en la media de aquellos años. Las siguientes autonomías con peor situación relativa respecto de su media 2014-2019 son **Cantabria** (74,2) y **Baleares** (71,9). En la situación contraria se colocan **Ceuta y Melilla** (20,4), **Murcia** (22,6) y **Castilla y León** (26,8).



### Índice de morosidad en ventas a plazo

Base Total = 100; 3º trimestre de 2023, media móvil de cuatro trimestres



Fuente: CEPYME sobre la base de CESCE

Repitiendo el ejercicio anterior de asignar un valor de 100 a la media nacional para poder comparar el **IMFVP** de las diferentes autonomías entre sí, se encuentran cinco comunidades en donde el mismo supera en más de un 30% el promedio del conjunto de España: **Andalucía** (149 puntos), **País Vasco** (134,4), **Comunidad Valenciana** (134,3), **Canarias** (134) y **Castilla-La Mancha** (133,2).

**Navarra** es la única comunidad cuya morosidad en las ventas a plazo es menos de la mitad que la media española, con un índice de 46,5. Le siguen, con la menor morosidad en las ventas a plazo, **Aragón** (55,4) y **Asturias** (59,9).

## Evolución por tamaño de empresa

El índice de morosidad en las ventas a plazo **aumentó en todos los tamaños de empresa por tercer trimestre consecutivo, pero más en las grandes que en las pymes**. Dentro de las pymes, el mayor incremento correspondió una vez más a las empresas **medianas**, donde alcanzó un 45,5% interanual. Por su parte, mientras en las **microempresas** el aumento fue del 25% interanual, en las **pequeñas** fue mínimo, de apenas un 0,7%.

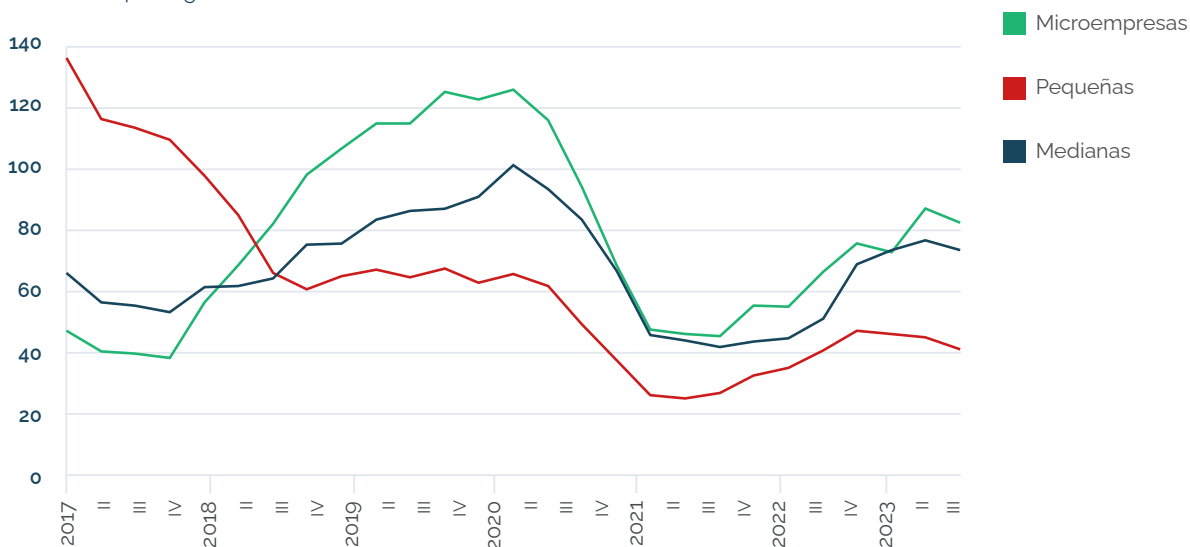
La situación relativa con relación a sus propios datos históricos es claramente mejor en las **empresas pequeñas**. Pese a que su IMFVP ha subido en cada uno de los últimos seis trimestres, el mismo es de solo 40 puntos, que se compara con una base 100 para la media 2014-2019. En cambio, en las **microempresas**, cuyo IMFVP también se incrementó en los últimos seis trimestres, el índice alcanza un valor de 81,4. La situación de las firmas medianas es algo mejor, con un IMFVP es de 72,4.

El caso de las **grandes** empresas es diferente, empezando por el hecho de que su IMFVP ha mostrado históricamente una mayor volatilidad. En los últimos dos trimestres tiene un papel clave un "efecto base", pues el índice de las grandes empresas durante 2022 fue anormalmente bajo. En el



### Índice de morosidad en ventas a plazo por tamaño

Base 2014-2019 = 100



Fuente: CEPYME sobre la base de CESCE

tercer trimestre, el IMFVP de las grandes empresas tuvo un incremento interanual de 475% (es decir, se multiplicó casi por 5), alcanzando un valor de 294,8, el mayor desde 2021<sup>2)</sup>.

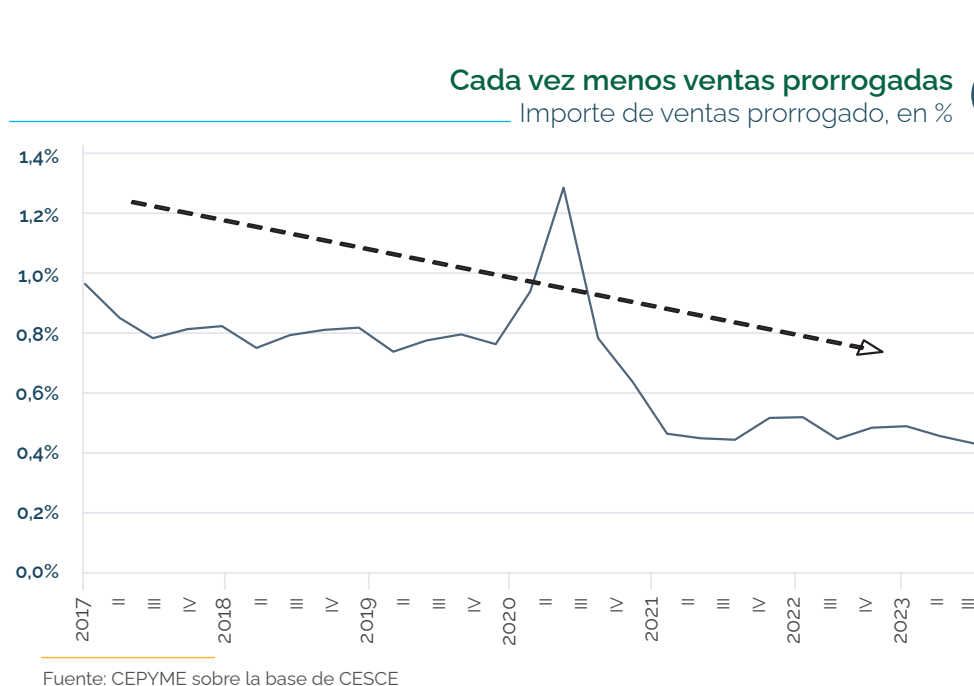
Otorgando un valor de 100 a la tasa de morosidad media de España en las ventas a plazo, **las grandes empresas aparecen como las que sufren la mayor morosidad**, con un índice de 185,3. También por encima de la media nacional se encuentran las microempresas, con 146,8 puntos.

En cambio, las empresas **pequeñas** sobrellevan una morosidad en las ventas a plazo algo inferior a la media general (93,4 puntos). Las firmas **medias** se colocan en una situación algo más cómoda (84,2).

## A - Prórrogas en ventas realizadas

La variación en la proporción de ventas cuyo cobro se acuerda aplazar puede servir como un indicio temprano de los niveles futuros de morosidad. Se parte del supuesto de que, en caso de dificultades para afrontar sus pagos, las empresas tenderán a buscar extensiones de plazo como primer recurso. Sin embargo, la evolución de esta variable también podría reflejar otras situaciones: si la proporción de ventas aplazadas disminuye, podría ser indicativo de una buena capacidad de pago de los deudores, pero también de una limitada liquidez de los vendedores, quienes quizá no pueden ofrecer financiación adicional.

En el tercer trimestre, **el porcentaje de ventas prorrogadas se redujo, en la comparación interanual, por tercer trimestre consecutivo**. Se situó en 0,43%, una centésima menos que un año antes. **Es la menor proporción desde marzo de 2008**. Este mínimo registrado sugiere el impacto de los mayores tipos de interés, que deriva en una **renuencia por parte de las empresas a prorrogar los plazos de cobro**. La comparación con la media móvil de los últimos cinco años es también elocuente: el mencionado 0,43% es una tercera parte menor que dicha media, que es de 0,64%.



<sup>2)</sup> La mayor volatilidad del IMFVP de las grandes empresas se explica porque, normalmente, la cantidad de facturas aseguradas es menor. Así, un número relativamente pequeño de facturas (en especial si sus importes son muy grandes) puede tener un impacto significativo en el IMFVP.

### 3.

## DISTRIBUCIÓN DE LAS FACTURAS SEGÚN PLAZO DE PAGO

### Total de importes facturados

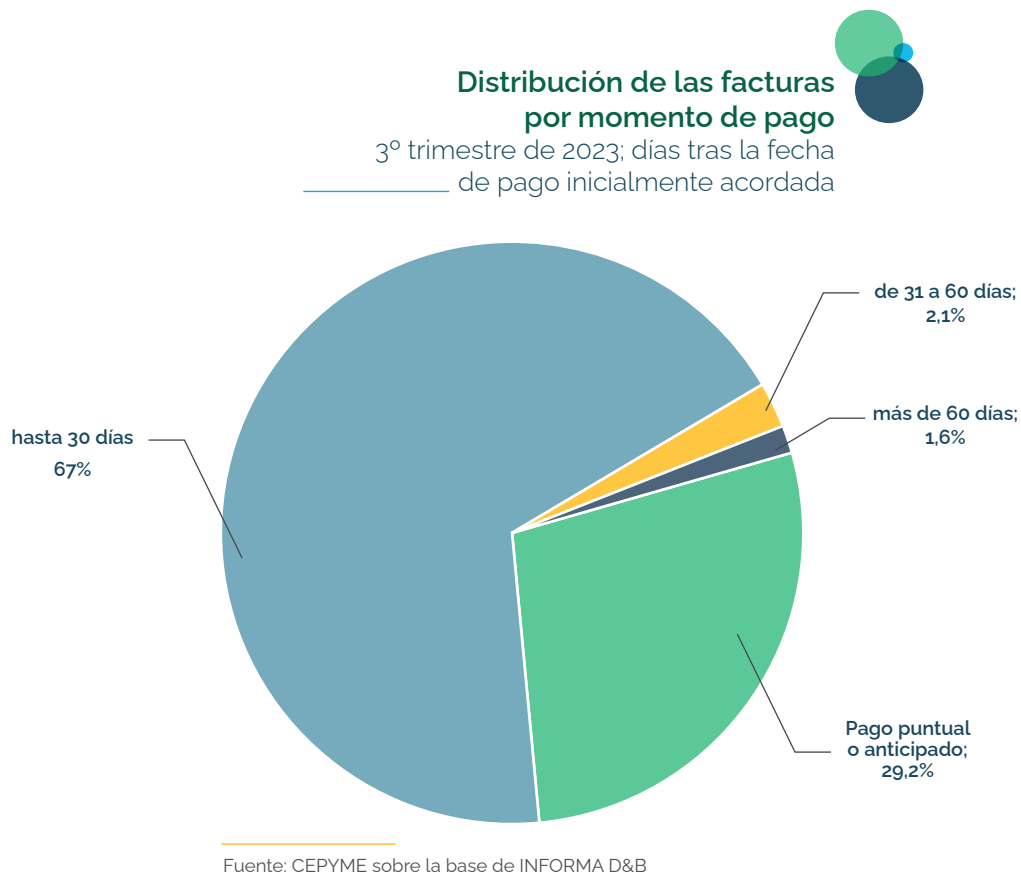
El análisis de cómo evolucionan los pagos es coherente con lo dicho hasta aquí.

Por una parte, **la proporción de pagos puntuales creció por tercer trimestre consecutivo**, seguramente como resultado del esfuerzo por parte de las empresas vendedoras de acortar los plazos de cobro. En el tercer trimestre, **un 29,2% del importe total facturado se pagó de forma puntual**, lo que resulta 1,6 puntos porcentuales más que un año antes.

Al mismo tiempo, los pagos realizados más de 60 días tras el vencimiento, aunque continúan siendo una proporción muy baja, aumentaron por segunda vez consecutiva, lo que sería el reflejo de una mayor dificultad para hacer frente a sus compromisos por parte de algunas empresas. En el período analizado se pagó así el 1,6% de los importes facturados, lo que conlleva un incremento interanual de 0,2 p.p.

En todo caso, téngase en cuenta que la mayor proporción de facturas pagadas puntualmente se más que compensó con la reducción de la de aquellas pagadas hasta 30 días después de la fecha inicialmente acordada. Este tramo de pagos, que es el más amplio, con el 67% del importe facturado, tuvo una contracción interanual de 2,3 p.p. Así, si observamos como un todo **las facturas de pago puntual y aquellas que se pagan hasta 30 días tras su vencimiento, se llega al 96,3% del total**. Aunque es una proporción muy grande, encadena tres trimestres consecutivos con descensos interanuales (7 décimas en el tercer trimestre), lo que confirma una tendencia descendente: ha bajado en 13 de los últimos 16 trimestres.

También crecieron por segundo trimestre seguido, la proporción de facturas pagadas más de 120 días después de la fecha acordada. En el tercer trimestre fueron el 0,55% del total, dos décimas más que un año antes y el porcentaje más alto de los últimos siete trimestres.



## Clasificación por plazo de pago del número de facturas

El análisis anterior puede complementarse con la proporción de facturas recibidas por cada tamaño de empresa según el período en que fueron pagadas. En este caso se trata del **número de facturas** (es decir, sin ponderar según el importe de las mismas) que las empresas reciben, clasificadas según el plazo en que las abonen.

Tal como ocurriera en los trimestres anteriores, **cuanto menor es el tamaño de la empresa, más grande es la proporción de facturas pagadas de forma puntual** y también es mayor el porcentaje de facturas pagadas más de 30 días después del plazo pactado.

Si nos atenemos a la proporción de **facturas que se pagaron más de 30 días después de su vencimiento**, podemos concluir que el comportamiento de los pagos empeoró en todos los tamaños de empresas excepto en las grandes. Una vez más, eso cabe ser vinculado, principalmente, con el cambio de contexto financiero, con mayores tipos de interés y acceso al crédito más difícil.

En el tercer trimestre de 2023, las empresas **grandes** pagaron puntualmente el 13,9% de las facturas que recibieron, que es 8 décimas más que un año antes. También creció en 2 décimas la porción de



*Informa D&B analiza los hábitos de pago de cerca de 400.000 empresas, cuyas facturas computadas ascendieron a un importe global de casi 19.000 millones de euros en el tercer trimestre de 2023.*

*Se trata de facturas emitidas por empresas situadas en España a clientes tanto nacionales como del exterior.*

*En este informe se considera "morosa" una factura que no está pagada en 60 días, según lo dispuesto en el RDL 4/2013, artículo 33, apartado uno, que fija en ese número de días naturales el plazo máximo que puede acordarse entre las partes en operaciones comerciales.*



facturas pagadas en hasta 30 días, que fueron el 80,2% del total. Esos crecimientos se compensaron con una reducción de 1 punto porcentual en las facturas pagadas en más de 30 días, que bajaron hasta **el 5,9%, que es el dato más bajo en cinco años.**

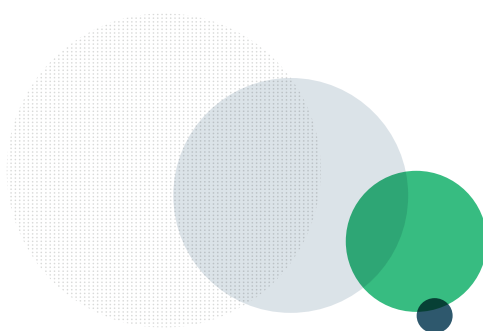
Las **microempresas** fueron las que mostraron el mayor incremento en la proporción de facturas pagadas en más de 30 días tras su vencimiento. Las mismas equivalieron al 12,4% (1,3 p.p. más que un año atrás), por lo que se mantuvieron por tercer trimestre consecutivo por encima del 12%, lo que no había ocurrido, al menos, desde 2014, que es el dato más antiguo de la estadística de **Informa D&B**. En cambio, retrocedieron las facturas pagadas puntualmente (49,6%, con caída interanual de 8 décimas) y en hasta 30 días (38%, una reducción de 5 décimas).

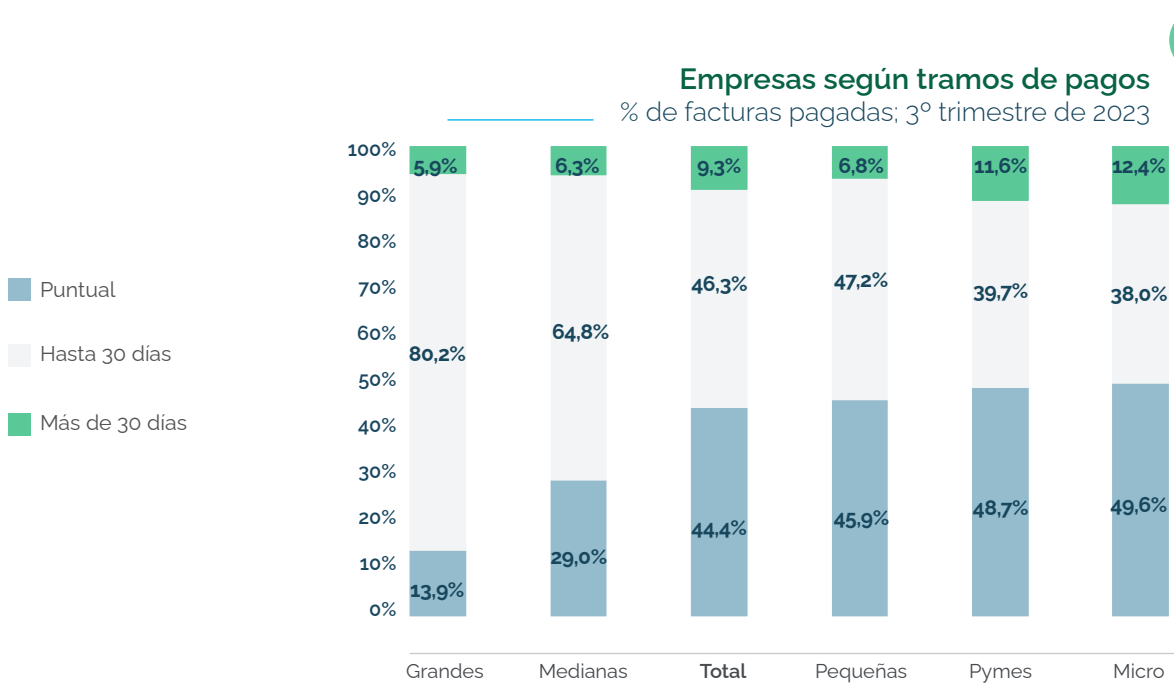
El aumento de la proporción de facturas pagadas en más de 30 días fue más moderado tanto en las empresas **pequeñas** como en las **medianas**. Además, estos dos tamaños de empresa compartieron una característica particular: **aumentaron la proporción de pagos puntuales**, pero lo compensaron con una caída en la porción de facturas pagadas en hasta 30 días.

En el caso de las empresas **pequeñas**, los pagos puntuales fueron el 45,9% (+2,6 p.p.), al mismo tiempo que los pagos en hasta 30 días decrecieron hasta el 47,2% (descenso de 3 p.p.). De ambos movimientos surge un incremento de 4 décimas en la proporción de facturas pagadas en más de 30 días, que equivalieron al 6,8% del total.

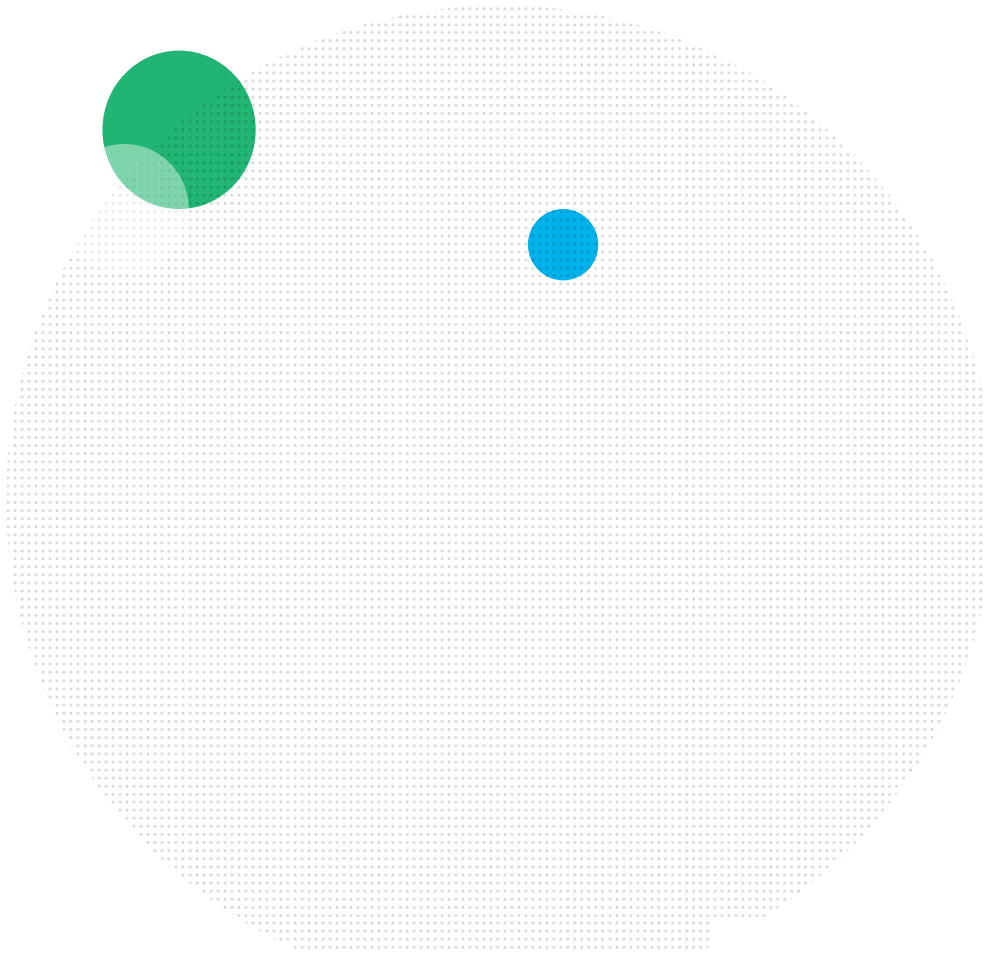
Por su parte, en las firmas **medianas**, la porción de pagos puntuales creció hasta llegar al 29% (+1,1 p.p. interanual), pero la de pagos se redujo en hasta 30 días, quedando en el 64,8% (1,3 p.p. menos). Así, la parte de las facturas que se pagó en más de 30 días se amplió en 2 décimas, situándose en el 6,3%.

Ver en Anexo tablas con información detallada.





Fuente: CEPYME sobre la base de INFORMA D&B



## 4.

### COSTE FINANCIERO DE LA MOROSIDAD

---

Todas las empresas, en mayor o menor medida, necesitan financiar un determinado nivel de deuda comercial, ya sea con coste explícito o implícito, dado que generalmente cobran un cierto tiempo después de haber realizado la venta. Sin embargo, algunas facturas no se saldan en los plazos previstos, lo que divide la deuda comercial en dos partes: una que podemos denominar "**normal**", que corresponde a las facturas pagadas según los tiempos acordados, y la otra, "**morosa**", que concierne a las facturas pagadas fuera de plazo. Cada uno de esos dos tramos de la deuda comercial da origen a un esfuerzo diferente para su financiación.

Como es lógico, el esfuerzo financiero necesario para financiar la deuda comercial depende del volumen de la misma y del **tipo de interés**. No obstante, hay que tener en cuenta otros factores. Por ejemplo, el **nivel de actividad** ejerce una influencia directa en la deuda comercial, mientras que la inflación ejerce un efecto en ambos sentidos: mientras el incremento de los precios de venta puede hacer subir la deuda comercial (porque aumenta la facturación), la misma **inflación** lleva a las empresas a intentar reducir los plazos de cobro (para evitar la pérdida de poder adquisitivo) y, por ende, a limitar su deuda comercial.

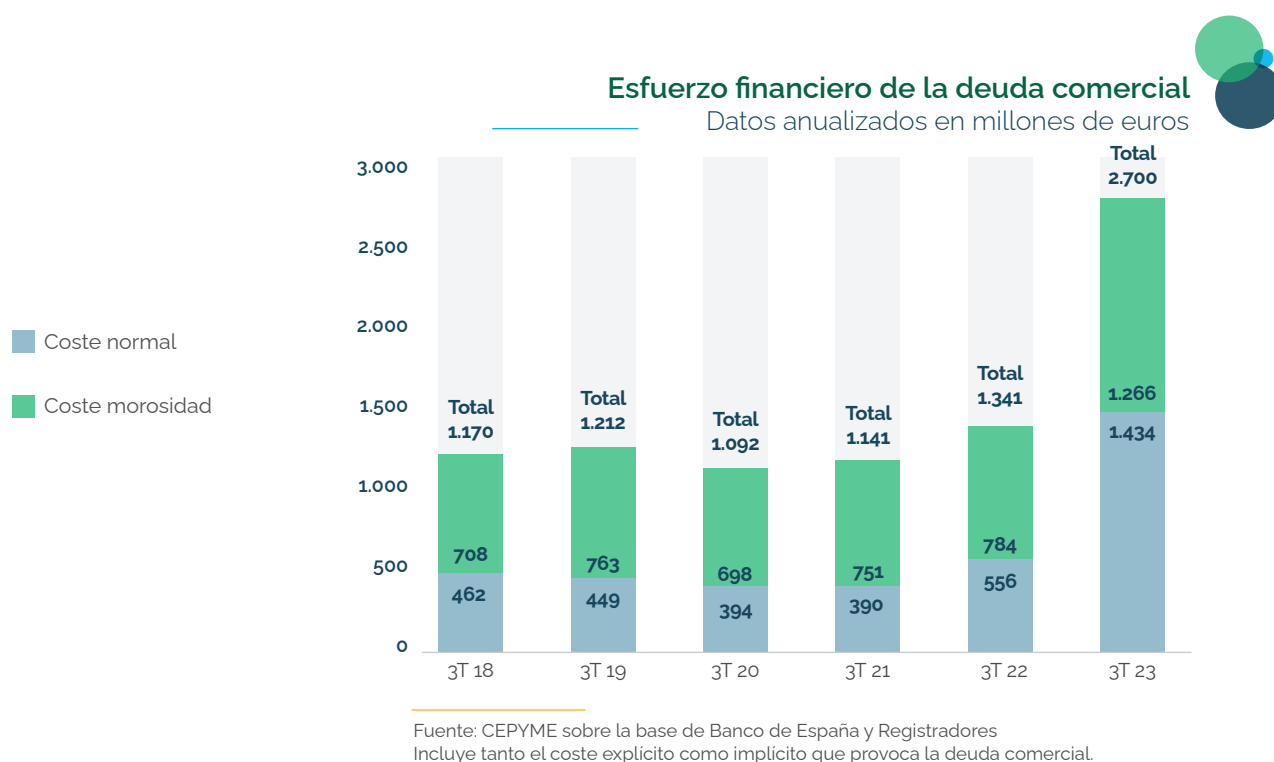
Desde hace un año, **la deuda comercial viene moderando su ritmo de crecimiento**, lo que se explica por la ralentización de la economía y la moderación de la inflación (desde el 9,3% en septiembre de 2022 al 3,9% en septiembre de 2023, como se mencionó en la Introducción del informe). Esa ralentización está siendo algo más marcada en las pequeñas empresas. Estimamos que, **en el tercer trimestre, la deuda comercial de las empresas medianas alcanzó a unos 68.500 millones de euros**, un 7% más que un año antes, que es el menor aumento en dos años y medio. Por su parte, **la deuda comercial de las micro y de las pequeñas empresas, consideradas como un todo, habría sido de alrededor de 110.000 millones de euros** en septiembre, con un incremento interanual de 5,5%.

La evolución de la deuda comercial entre las pequeñas empresas por un lado, y las medianas por otro, es mucho más disímil de lo que sugieren las variaciones anteriores. Cuando se compara la deuda comercial con las ventas interiores de uno y otro tamaño de empresa, se observa que **las firmas más pequeñas han debido restringir la financiación a sus clientes**



**para defenderse de la inflación, de la reducción de márgenes provocada por la misma inflación, por el aumento de los tipos de interés y el más difícil acceso al crédito.** Las empresas medianas, en cambio, han sido capaces de mantener la financiación comercial a sus clientes porque su mayor tamaño les permite sobrellevar mejor esas mismas adversidades.

Concretamente, desde marzo de 2021, cuando la inflación comenzó su progresivo ascenso, la deuda comercial de las micro y de las pequeñas empresas, con relación a sus ventas, cayó 12,5 puntos porcentuales, desde el 64,3% hasta 51,8% actual. Paralelamente, la deuda comercial de las empresas medianas solo disminuyó 3,1 puntos porcentuales respecto a sus ventas: de 74% a 70,9%.



La restricción de la financiación comercial a clientes no es algo deseado, pues, necesariamente, implica la potencial pérdida de ventas y negocio. Tal es el efecto empobrecedor de la crisis inflacionaria sobre las **pequeñas empresas** (es decir, sobre sus propietarios, empleados y proveedores), que **son tan víctimas de la inflación como los consumidores.**

Una característica notable de la actual coyuntura es que la subida de los tipos de interés está siendo tan rápida que **la restricción de crédito comercial no ha sido suficiente para evitar un aumento del esfuerzo financiero** asociado a la misma. De hecho, el esfuerzo financiero de las pymes se **duplicó con relación al tercer trimestre de 2022, llegando a 2.700 millones de euros anualizados.** Es el dato más elevado desde junio de 2009.



## Deuda comercial: Diferencias entre PYMES

Deuda comercial como % de sus ventas interiores; media móvil de 4 trim.



Fuente: CEPYME sobre la base de Banco de España e INE

Poco más de la mitad del esfuerzo financiero de las pymes, **unos 1.400 millones de euros, se explica por el tramo normal de la deuda comercial**. Su incremento interanual fue del 158%. El mismo fue un poco más intenso en el caso de las firmas medianas (545 millones de euros, un 177% más que un año antes) que en el de las compañías pequeñas (890 millones de euros, un 147% más). Eso se debe a que los tipos de interés más que se duplicaron a lo largo de los últimos doce meses. **El tipo para nuevos préstamos de hasta 250.000 euros pasó del 2,1% en el tercer trimestre de 2022 al 4,9%; mientras que el tipo para préstamos de entre 250.000 y 1 millón de euros lo hizo del 1,9% al 4,8% en igual período.**

El **tramo moroso** de la deuda comercial exigió para el conjunto de pymes un **esfuerzo financiero cercano a los 1.300 millones de euros** en términos anualizados, que resultó un 61,1% mayor que un año antes. Aunque se trata de un incremento más moderado que el vinculado con la parte normal de la deuda comercial, es **el mayor aumento interanual en al menos 18 años**.

Las microempresas fueron el único tamaño de empresa que redujo el período medio de cobro de sus facturas, tal como se vio en la primera parte de este informe. De ahí que fueron las que mejor pudieron contener el **esfuerzo financiero debido a la parte morosa de la deuda comercial**, que aun así creció un 42,4% hasta los 282 millones de euros. Para las empresas pequeñas y medianas, el alza interanual del esfuerzo financiero ligado a la deuda comercial morosa fue cercano al 70%. Así, llegó, respectivamente a 440 y 550 millones de euros. **Son los mayores niveles desde septiembre de 2010, en el caso de las firmas pequeñas, y desde marzo de 2009, en el de las medianas.**

Ver en Anexo tablas con información detallada; los datos de 2023 son provisionales.



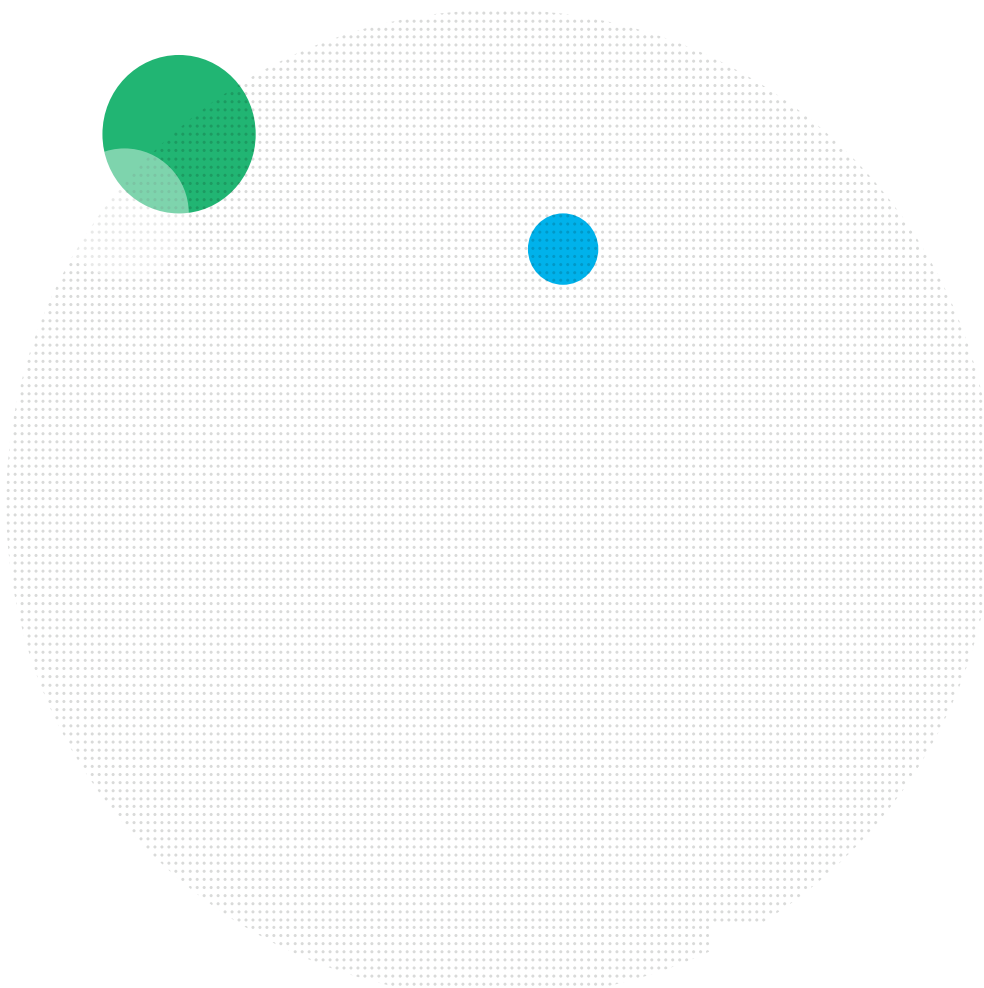
*Para estimar el coste financiero partimos de la deuda comercial de las empresas no financieras que publica el Banco de España. Luego, utilizando información de Registradores sobre balances de las empresas, estimamos la distribución de esa deuda entre los distintos tamaños de empresas.*

*El coste financiero normal surge de aplicar a la deuda comercial de cada tamaño de empresa el tipo de interés para nuevos préstamos de hasta un año publicado por el Banco de España.*

*Para las micro y las pequeñas empresas se utiliza el tipo medio para nuevos préstamos de hasta un año de hasta 250.000 euros; para las medianas el tipo de préstamos de entre 250.000 y 1 millón de euros y para las grandes el de nuevos préstamos de más de 1 millón de euros.*

*Dichos tipos se aplican a la deuda comercial de cada tamaño de empresa para un plazo medio de 60 días.*

*El coste financiero de la mora, en cambio, se estima aplicando el tipo legal de demora de operaciones comerciales (Ley 3/2004, artículo 7.2) a la diferencia entre el período medio de pago y 60 días, de cada tamaño de empresa.*





## Período medio de pago por sector de actividad

Expresado en días, ponderado por importe de facturas; operaciones comerciales nacionales

	Tercer trimestre de...				Últimos cuatro trimestres			
	2019	2020	2021	2022	4T22	1T23	2T23	3T23
<b>Total</b>	<b>84,0</b>	<b>83,3</b>	<b>83,0</b>	<b>81,3</b>	<b>80,4</b>	<b>83,4</b>	<b>81,7</b>	<b>82,0</b>
Var. absoluta interanual	1,3	-0,7	-0,3	-1,7	-1,3	-1,1	-0,1	0,7
<b>Agroalimentario</b>	<b>76,1</b>	<b>74,4</b>	<b>79,6</b>	<b>79,8</b>	<b>77,9</b>	<b>73,6</b>	<b>73,2</b>	<b>71,9</b>
Var. absoluta interanual	1,4	-1,7	5,2	0,2	-4,7	-6,9	-5,0	-7,9
<b>Industria</b>	<b>78,4</b>	<b>81,0</b>	<b>82,2</b>	<b>79,7</b>	<b>81,4</b>	<b>113,7</b>	<b>77,5</b>	<b>78,6</b>
Var. absoluta interanual	-1,2	2,6	1,2	-2,5	1,7	19,4	-3,6	-1,1
<b>Siderometalurgia</b>	<b>84,6</b>	<b>82,5</b>	<b>80,8</b>	<b>79,9</b>	<b>86,1</b>	<b>84,7</b>	<b>85,8</b>	<b>85,3</b>
Var. absoluta interanual	1,5	-2,1	-1,7	-0,9	6,0	4,4	4,1	5,4
<b>Textil</b>	<b>98,8</b>	<b>96,1</b>	<b>97,5</b>	<b>89,5</b>	<b>83,7</b>	<b>88,4</b>	<b>86,2</b>	<b>87,8</b>
Var. absoluta interanual	1,7	-2,7	1,4	-8,0	-4,6	-1,9	-2,1	-1,7
<b>Papel y artes gráficas</b>	<b>86,6</b>	<b>76,3</b>	<b>77,4</b>	<b>76,9</b>	<b>80,2</b>	<b>75,3</b>	<b>81,3</b>	<b>82,1</b>
Var. absoluta interanual	11,5	-10,3	1,1	-0,5	5,6	1,9	2,2	5,2
<b>Químico</b>	<b>74,8</b>	<b>74,7</b>	<b>77,6</b>	<b>76,7</b>	<b>79,4</b>	<b>77,3</b>	<b>77,7</b>	<b>78,9</b>
Var. absoluta interanual	-0,2	-0,1	2,9	-0,9	1,8	0,8	0,4	2,2
<b>Plásticos</b>	<b>86,7</b>	<b>84,0</b>	<b>81,9</b>	<b>76,6</b>	<b>78,1</b>	<b>77,3</b>	<b>81,0</b>	<b>80,5</b>
Var. absoluta interanual	2,3	-2,7	-2,1	-5,3	-3,4	-1,9	0,9	3,9
<b>Mat. De construcción</b>	<b>89,6</b>	<b>92,8</b>	<b>91,5</b>	<b>88,8</b>	<b>96,1</b>	<b>93,2</b>	<b>92,7</b>	<b>94,4</b>
Var. absoluta interanual	0,1	3,2	-1,4	-2,6	6,9	4,8	3,3	5,6
<b>Maquinaria y equipo</b>	<b>79,6</b>	<b>79,1</b>	<b>78,4</b>	<b>76,2</b>	<b>83,0</b>	<b>85,4</b>	<b>85,6</b>	<b>88,9</b>
Var. absoluta interanual	-2,8	-0,5	-0,7	-2,2	4,9	7,8	8,7	12,7
<b>Madera y muebles</b>	<b>78,5</b>	<b>77,8</b>	<b>76,4</b>	<b>71,5</b>	<b>74,9</b>	<b>74,6</b>	<b>77,6</b>	<b>79,1</b>
Var. absoluta interanual	0,9	-0,7	-1,4	-4,9	-0,9	1,0	3,1	7,6
<b>Otras manufacturas</b>	<b>86,4</b>	<b>76,9</b>	<b>77,7</b>	<b>77,2</b>	<b>70,3</b>	<b>68,7</b>	<b>71,7</b>	<b>69,5</b>
Var. absoluta interanual	10,6	-9,6	0,8	-0,5	-4,8	-5,3	-7,6	-7,7
<b>Electricidad, gas y agua</b>	<b>67,5</b>	<b>83,3</b>	<b>88,7</b>	<b>85,0</b>	<b>77,7</b>	<b>212,6</b>	<b>59,3</b>	<b>59,7</b>
Var. absoluta interanual	-6,6	15,8	5,4	-3,7	-3,4	68,7	-27,2	-25,3
<b>Construcción</b>	<b>98,6</b>	<b>105,3</b>	<b>102,4</b>	<b>98,9</b>	<b>96,6</b>	<b>97,4</b>	<b>104,7</b>	<b>102,1</b>
Var. absoluta interanual	-0,4	6,7	-2,9	-3,5	-1,9	-0,4	5,9	3,2
<b>Servicios</b>	<b>77,8</b>	<b>78,7</b>	<b>79,9</b>	<b>78,5</b>	<b>71,8</b>	<b>79,1</b>	<b>73,9</b>	<b>74,6</b>
Var. absoluta interanual	-0,6	0,8	1,3	-1,4	-7,3	-8,8	-4,8	-4,0
<b>Comercio al por mayor</b>	<b>83,3</b>	<b>81,4</b>	<b>81,0</b>	<b>78,7</b>	<b>77,0</b>	<b>77,7</b>	<b>76,8</b>	<b>81,6</b>
Var. absoluta interanual	0,8	-1,9	-0,4	-2,3	-2,5	-1,4	-3,0	2,9
<b>Distribución de alimentos</b>	<b>73,3</b>	<b>69,0</b>	<b>67,9</b>	<b>69,5</b>	<b>67,8</b>	<b>70,0</b>	<b>73,7</b>	<b>72,9</b>
Var. absoluta interanual	1,0	-4,3	-1,1	1,6	-3,0	3,3	6,6	3,4
<b>Comercio minorista</b>	<b>77,8</b>	<b>76,2</b>	<b>80,3</b>	<b>79,7</b>	<b>67,8</b>	<b>67,4</b>	<b>66,8</b>	<b>67,1</b>
Var. absoluta interanual	0,9	-1,6	4,2	-0,6	-14,4	-13,1	-11,7	-12,6
<b>Vehículos de motor</b>	<b>78,5</b>	<b>79,5</b>	<b>79,3</b>	<b>77,0</b>	<b>63,3</b>	<b>62,6</b>	<b>62,2</b>	<b>62,9</b>
Var. absoluta interanual	-3,1	1,0	-0,1	-2,3	-15,1	-21,0	-15,6	-14,1
<b>Transporte</b>	<b>84,0</b>	<b>82,5</b>	<b>81,1</b>	<b>80,1</b>	<b>74,5</b>	<b>77,6</b>	<b>83,2</b>	<b>83,0</b>
Var. absoluta interanual	1,2	-1,5	-1,5	-1,0	-5,6	-4,9	1,3	2,9
<b>Activ. profesionales</b>	<b>67,5</b>	<b>83,3</b>	<b>88,7</b>	<b>85,0</b>	<b>67,4</b>	<b>127,4</b>	<b>71,7</b>	<b>68,0</b>
Var. absoluta interanual	-6,6	15,8	5,4	-3,7	-13,7	-16,5	-14,8	-17,0
<b>Otros servicios</b>	<b>68,1</b>	<b>83,3</b>	<b>88,4</b>	<b>84,8</b>	<b>83,2</b>	<b>92,0</b>	<b>89,1</b>	<b>79,8</b>
Var. absoluta interanual	-6,3	15,2	5,2	-3,6	2,1	-49,7	2,8	-5,0

Fuente: CEPYME sobre la base de CESCE.



## Período medio de pago por autonomía

Expresado en días, ponderado por importe de facturas; operaciones comerciales nacionales

	Tercer trimestre de...				Últimos cuatro trimestres			
	2019	2020	2021	2022	4T22	1T23	2T23	3T23
<b>Total</b>	<b>84,0</b>	<b>83,3</b>	<b>83,0</b>	<b>81,3</b>	<b>80,4</b>	<b>83,4</b>	<b>81,7</b>	<b>82,0</b>
Var. absoluta interanual	1,3	-0,7	-0,3	-1,7	-1,3	-1,1	-0,1	0,7
<b>Andalucía</b>	<b>96,9</b>	<b>93,7</b>	<b>90,6</b>	<b>90,6</b>	<b>93,6</b>	<b>88,5</b>	<b>90,7</b>	<b>94,5</b>
Var. absoluta interanual	4,5	-3,2	-3,1	0,0	6,4	2,8	2,6	3,9
<b>Aragón</b>	<b>73,1</b>	<b>69,5</b>	<b>69,9</b>	<b>72,8</b>	<b>69,3</b>	<b>70,7</b>	<b>71,0</b>	<b>71,7</b>
Var. absoluta interanual	2,0	-3,6	0,4	2,9	0,0	0,6	-0,5	-1,1
<b>Asturias</b>	<b>79,1</b>	<b>80,1</b>	<b>78,0</b>	<b>75,8</b>	<b>74,2</b>	<b>74,7</b>	<b>74,2</b>	<b>71,2</b>
Var. absoluta interanual	2,5	1,0	-2,1	-2,2	-2,8	-0,7	-0,7	-4,6
<b>Baleares</b>	<b>82,2</b>	<b>89,7</b>	<b>80,2</b>	<b>75,1</b>	<b>75,7</b>	<b>80,6</b>	<b>78,8</b>	<b>69,7</b>
Var. absoluta interanual	1,7	7,5	-9,5	-5,1	-2,1	3,4	0,7	-5,4
<b>Canarias</b>	<b>89,0</b>	<b>80,3</b>	<b>82,1</b>	<b>92,7</b>	<b>89,4</b>	<b>89,4</b>	<b>82,3</b>	<b>81,0</b>
Var. absoluta interanual	-1,6	-8,7	1,8	10,6	-1,0	-1,6	-8,1	-11,7
<b>Cantabria</b>	<b>80,3</b>	<b>79,1</b>	<b>75,9</b>	<b>78,8</b>	<b>74,2</b>	<b>93,0</b>	<b>70,8</b>	<b>70,0</b>
Var. absoluta interanual	-0,7	-1,2	-3,2	2,9	1,5	-0,7	-4,3	-8,8
<b>Castilla y León</b>	<b>77,9</b>	<b>72,3</b>	<b>74,0</b>	<b>71,2</b>	<b>72,3</b>	<b>72,7</b>	<b>70,3</b>	<b>70,1</b>
Var. absoluta interanual	2,6	-5,6	1,7	-2,8	-2,0	-4,0	-1,9	-1,1
<b>Castilla-La Mancha</b>	<b>82,2</b>	<b>80,6</b>	<b>79,5</b>	<b>79,5</b>	<b>79,8</b>	<b>80,2</b>	<b>81,3</b>	<b>78,7</b>
Var. absoluta interanual	1,4	-1,6	-1,1	0,0	-1,0	3,8	0,6	-0,8
<b>Cataluña</b>	<b>76,8</b>	<b>76,4</b>	<b>74,7</b>	<b>74,6</b>	<b>73,6</b>	<b>79,0</b>	<b>74,9</b>	<b>75,4</b>
Var. absoluta interanual	1,5	-0,4	-1,7	-0,1	0,7	1,9	1,2	0,8
<b>Comunidad Valenciana</b>	<b>86,1</b>	<b>85,2</b>	<b>87,1</b>	<b>84,2</b>	<b>84,5</b>	<b>85,1</b>	<b>84,5</b>	<b>82,1</b>
Var. absoluta interanual	0,6	-0,9	1,9	-2,9	-1,3	-1,7	-0,8	-2,1
<b>Extremadura</b>	<b>89,4</b>	<b>83,0</b>	<b>78,2</b>	<b>83,8</b>	<b>75,2</b>	<b>78,4</b>	<b>74,2</b>	<b>77,5</b>
Var. absoluta interanual	5,9	-6,4	-4,8	5,6	-2,2	-2,9	-14,7	-6,3
<b>Galicia</b>	<b>83,8</b>	<b>83,0</b>	<b>84,6</b>	<b>86,8</b>	<b>87,4</b>	<b>88,7</b>	<b>90,5</b>	<b>93,4</b>
Var. absoluta interanual	2,3	-0,8	1,6	2,2	3,2	4,8	4,8	6,6
<b>Madrid</b>	<b>85,2</b>	<b>87,3</b>	<b>90,9</b>	<b>89,5</b>	<b>87,6</b>	<b>97,8</b>	<b>92,3</b>	<b>91,3</b>
Var. absoluta interanual	-2,3	2,1	3,6	-1,4	-0,7	2,2	5,6	1,8
<b>Murcia</b>	<b>94,8</b>	<b>97,6</b>	<b>95,6</b>	<b>94,9</b>	<b>92,5</b>	<b>94,3</b>	<b>96,3</b>	<b>93,8</b>
Var. absoluta interanual	0,1	2,8	-2,0	-0,7	-0,8	1,5	3,1	-1,1
<b>Navarra</b>	<b>80,3</b>	<b>80,5</b>	<b>81,0</b>	<b>76,7</b>	<b>75,5</b>	<b>111,7</b>	<b>76,5</b>	<b>79,3</b>
Var. absoluta interanual	2,1	0,2	0,5	-4,3	-1,7	2,6	-1,4	2,6
<b>País Vasco</b>	<b>81,4</b>	<b>83,0</b>	<b>79,5</b>	<b>81,1</b>	<b>80,0</b>	<b>79,9</b>	<b>79,4</b>	<b>82,3</b>
Var. absoluta interanual	-0,2	1,6	-3,5	1,6	2,7	2,2	-0,2	1,2
<b>La Rioja</b>	<b>83,3</b>	<b>81,9</b>	<b>77,5</b>	<b>82,9</b>	<b>77,2</b>	<b>77,0</b>	<b>76,2</b>	<b>76,1</b>
Var. absoluta interanual	2,1	-1,4	-4,4	5,4	-2,9	1,0	1,1	-6,8
<b>Ceuta y Melilla</b>	<b>77,9</b>	<b>89,7</b>	<b>81,7</b>	<b>89,1</b>	<b>82,9</b>	<b>81,9</b>	<b>88,1</b>	<b>111,0</b>
Var. absoluta interanual	-7,2	11,8	-8,0	7,4	7,2	3,4	15,5	21,9

Fuente: CEPYME sobre la base de CESCE.



## Período medio de pago por tamaño de empresa

Expresado en días, ponderado por importe de facturas; operaciones comerciales nacionales \_\_\_\_\_

	Tercer trimestre de...				Últimos cuatro trimestres			
	2019	2020	2021	2022	4T22	1T23	2T23	3T23
<b>Total</b>	<b>84,0</b>	<b>83,3</b>	<b>83,0</b>	<b>81,3</b>	<b>80,4</b>	<b>83,4</b>	<b>81,7</b>	<b>82,0</b>
Var. absoluta interanual	1,3	-0,7	-0,3	-1,7	-1,3	-1,1	-0,1	0,7
<b>Microempresas</b>	<b>78,1</b>	<b>77,6</b>	<b>78,6</b>	<b>79,1</b>	<b>76,2</b>	<b>88,3</b>	<b>79,2</b>	<b>77,2</b>
Var. absoluta interanual	1,5	-0,5	1,0	0,5	-2,6	0,8	2,2	-1,9
<b>Pequeñas</b>	<b>84,6</b>	<b>84,2</b>	<b>83,9</b>	<b>80,5</b>	<b>79,6</b>	<b>81,9</b>	<b>80,8</b>	<b>81,9</b>
Var. absoluta interanual	1,9	-0,4	-0,3	-3,4	-2,3	-2,5	-0,6	1,4
<b>Medianas</b>	<b>86,5</b>	<b>85,5</b>	<b>84,1</b>	<b>83,4</b>	<b>83,3</b>	<b>83,1</b>	<b>84,3</b>	<b>84,3</b>
Var. absoluta interanual	-0,2	-1,0	-1,4	-0,7	0,0	-0,1	-1,3	0,9
<b>Subtotal pymes<sup>1</sup></b>	<b>83,1</b>	<b>82,4</b>	<b>82,2</b>	<b>81,0</b>	<b>79,7</b>	<b>84,4</b>	<b>81,4</b>	<b>81,1</b>
Var. absoluta interanual	1,1	-0,6	-0,2	-1,2	-1,6	-0,6	0,1	0,1
<b>Grandes</b>	<b>69,8</b>	<b>63,9</b>	<b>70,9</b>	<b>74,0</b>	<b>77,7</b>	<b>87,8</b>	<b>87,0</b>	<b>87,0</b>
Var. absoluta interanual	12,5	-5,9	7,0	3,1	30,6	41,1	40,9	13,0

<sup>1</sup>Media simple de los datos de microempresas, pequeñas y medianas.  
Fuente: CEPYME sobre la base de CESCE.



## Índice de morosidad en ventas a plazo por sector de actividad

Base promedio 2014-2019=100

	Tercer trimestre de...				Últimos cuatro trimestres			
	2019	2020	2021	2022	4T22	1T23	2T23	3T23
<b>Total</b>	<b>78,5</b>	<b>72,8</b>	<b>29,6</b>	<b>43,2</b>	<b>51,5</b>	<b>51,1</b>	<b>53,6</b>	<b>49,9</b>
Var. absoluta interanual	20,5%	-7,2%	-59,4%	46,1%	71,1%	44,8%	45,0%	15,6%
<b>Agroalimentario</b>	<b>91,5</b>	<b>63,8</b>	<b>29,9</b>	<b>44,7</b>	<b>47,3</b>	<b>48,6</b>	<b>48,3</b>	<b>42,4</b>
Var. absoluta interanual	15,2%	-30,3%	-53,1%	49,6%	36,8%	30,4%	21,3%	-5,2%
<b>Industria</b>	<b>58,2</b>	<b>50,8</b>	<b>20,8</b>	<b>31,5</b>	<b>38,2</b>	<b>39,0</b>	<b>39,0</b>	<b>35,9</b>
Var. absoluta interanual	14,0%	-12,8%	-59,0%	51,0%	93,5%	69,9%	55,3%	14,1%
<b>Siderometalurgia</b>	<b>81,4</b>	<b>63,6</b>	<b>25,2</b>	<b>43,6</b>	<b>66,4</b>	<b>63,0</b>	<b>66,5</b>	<b>65,2</b>
Var. absoluta interanual	37,4%	-21,8%	-60,3%	72,8%	127,8%	56,0%	73,2%	49,5%
<b>Textil</b>	<b>74,8</b>	<b>91,7</b>	<b>27,1</b>	<b>27,1</b>	<b>32,4</b>	<b>37,4</b>	<b>36,3</b>	<b>42,6</b>
Var. absoluta interanual	-21,9%	22,7%	-70,4%	-0,0%	57,6%	110,7%	65,0%	57,1%
<b>Papel y artes gráficas</b>	<b>59,9</b>	<b>70,1</b>	<b>18,7</b>	<b>60,5</b>	<b>64,1</b>	<b>55,5</b>	<b>48,9</b>	<b>27,6</b>
Var. absoluta interanual	-29,5%	17,1%	-73,4%	224,5%	197,1%	96,3%	34,7%	-54,3%
<b>Químico</b>	<b>101,1</b>	<b>74,8</b>	<b>26,2</b>	<b>35,7</b>	<b>44,0</b>	<b>44,8</b>	<b>47,1</b>	<b>43,0</b>
Var. absoluta interanual	65,6%	-26,1%	-65,0%	36,3%	70,5%	48,0%	82,5%	20,5%
<b>Plásticos</b>	<b>66,2</b>	<b>76,0</b>	<b>21,7</b>	<b>55,6</b>	<b>66,9</b>	<b>61,3</b>	<b>66,5</b>	<b>58,6</b>
Var. absoluta interanual	1,8%	14,8%	-71,4%	156,0%	219,0%	80,7%	83,5%	5,5%
<b>Mat. De construcción</b>	<b>90,8</b>	<b>89,6</b>	<b>33,6</b>	<b>48,9</b>	<b>60,5</b>	<b>60,7</b>	<b>61,6</b>	<b>54,9</b>
Var. absoluta interanual	33,6%	-1,3%	-62,5%	45,7%	82,7%	55,0%	49,7%	12,2%
<b>Maquinaria y equipo</b>	<b>74,4</b>	<b>59,0</b>	<b>34,9</b>	<b>48,4</b>	<b>64,2</b>	<b>81,0</b>	<b>86,2</b>	<b>85,7</b>
Var. absoluta interanual	8,2%	-20,7%	-40,9%	38,8%	53,2%	104,1%	94,3%	77,0%
<b>Madera y muebles</b>	<b>102,7</b>	<b>104,8</b>	<b>46,7</b>	<b>36,7</b>	<b>46,3</b>	<b>52,5</b>	<b>51,7</b>	<b>44,7</b>
Var. absoluta interanual	39,8%	2,1%	-55,5%	-21,3%	58,4%	106,3%	66,8%	21,7%
<b>Otras manufacturas</b>	<b>62,3</b>	<b>69,4</b>	<b>19,4</b>	<b>58,6</b>	<b>63,2</b>	<b>51,6</b>	<b>49,9</b>	<b>28,2</b>
Var. absoluta interanual	-24,0%	11,3%	-72,0%	202,0%	181,9%	74,0%	36,4%	-51,8%
<b>Electricidad, gas y agua</b>	<b>31,9</b>	<b>27,7</b>	<b>11,5</b>	<b>16,0</b>	<b>14,8</b>	<b>12,6</b>	<b>9,8</b>	<b>7,7</b>
Var. absoluta interanual	0,2%	-13,1%	-58,6%	39,7%	109,4%	39,7%	-17,3%	-52,0%
<b>Construcción</b>	<b>89,9</b>	<b>96,1</b>	<b>35,4</b>	<b>53,4</b>	<b>61,1</b>	<b>59,4</b>	<b>55,7</b>	<b>51,9</b>
Var. absoluta interanual	27,6%	7,0%	-63,2%	50,8%	71,9%	42,9%	23,1%	-2,7%
<b>Servicios</b>	<b>80,2</b>	<b>73,4</b>	<b>32,6</b>	<b>46,5</b>	<b>52,2</b>	<b>53,1</b>	<b>59,6</b>	<b>57,8</b>
Var. absoluta interanual	16,3%	-8,5%	-55,6%	42,5%	53,0%	37,7%	48,7%	24,5%
<b>Comercio al por mayor</b>	<b>79,5</b>	<b>72,3</b>	<b>30,1</b>	<b>44,5</b>	<b>51,5</b>	<b>56,3</b>	<b>55,6</b>	<b>50,0</b>
Var. absoluta interanual	11,6%	-9,1%	-58,3%	47,5%	63,6%	63,3%	49,7%	12,6%
<b>Distribución de alimentos</b>	<b>99,2</b>	<b>97,8</b>	<b>53,5</b>	<b>52,0</b>	<b>61,1</b>	<b>56,6</b>	<b>82,8</b>	<b>82,2</b>
Var. absoluta interanual	30,4%	-1,4%	-45,3%	-2,9%	13,6%	-5,6%	50,6%	58,1%
<b>Comercio minorista</b>	<b>88,2</b>	<b>66,8</b>	<b>30,5</b>	<b>43,3</b>	<b>54,6</b>	<b>64,0</b>	<b>82,8</b>	<b>86,8</b>
Var. absoluta interanual	10,6%	-24,2%	-54,3%	41,7%	60,8%	80,9%	115,6%	100,6%
<b>Vehículos de motor</b>	<b>64,1</b>	<b>51,4</b>	<b>29,2</b>	<b>40,6</b>	<b>35,6</b>	<b>35,6</b>	<b>30,5</b>	<b>21,5</b>
Var. absoluta interanual	7,2%	-19,8%	-43,2%	38,9%	6,3%	10,4%	-16,4%	-47,0%
<b>Transporte</b>	<b>77,7</b>	<b>61,0</b>	<b>24,2</b>	<b>41,6</b>	<b>42,0</b>	<b>33,0</b>	<b>34,5</b>	<b>28,5</b>
Var. absoluta interanual	35,9%	-21,6%	-60,3%	71,7%	52,7%	-13,3%	-5,3%	-31,5%
<b>Activ. profesionales</b>	<b>51,8</b>	<b>82,3</b>	<b>28,1</b>	<b>55,7</b>	<b>57,8</b>	<b>53,3</b>	<b>54,7</b>	<b>65,6</b>
Var. absoluta interanual	21,8%	58,8%	-65,9%	98,3%	92,7%	43,1%	39,5%	17,6%
<b>Otros servicios</b>	<b>32,6</b>	<b>28,2</b>	<b>11,7</b>	<b>16,4</b>	<b>17,5</b>	<b>15,9</b>	<b>13,2</b>	<b>7,7</b>
Var. absoluta interanual	1,2%	-13,5%	-58,6%	40,8%	135,8%	67,3%	7,7%	-53,2%

Nota: Índice de Morosidad elaborado con la Tasa de morosidad en las facturas de venta a plazo, ponderada por importe de las facturas; operaciones comerciales nacionales; media móvil de cuatro trimestres.

Fuente: CEPYME sobre la base de CESCE.



## Índice de morosidad en ventas a plazo por sector de actividad

Base total general = 100

	Tercer trimestre de...				Últimos cuatro trimestres			
	2019	2020	2021	2022	4T22	1T23	2T23	3T23
<b>Total</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>
<b>Agroalimentario</b>	<b>82,4</b>	<b>62,0</b>	<b>71,5</b>	<b>73,2</b>	<b>64,8</b>	<b>67,1</b>	<b>63,7</b>	<b>60,0</b>
<b>Industria</b>	<b>84,1</b>	<b>79,1</b>	<b>79,9</b>	<b>82,6</b>	<b>84,1</b>	<b>86,4</b>	<b>82,6</b>	<b>81,5</b>
Siderometalurgia	102,2	86,1	84,1	99,5	127,0	121,4	122,3	128,7
Textil	131,4	173,8	126,4	86,5	86,6	100,8	93,5	117,5
Papel y artes gráficas	58,6	74,0	48,5	107,6	95,5	83,3	70,1	42,5
Químico	82,1	65,4	56,4	52,6	54,3	55,8	56,1	54,8
Plásticos	56,5	70,0	49,2	86,2	87,0	80,3	83,3	78,7
Mat. De construcción	133,5	142,0	131,1	130,7	135,4	136,8	132,8	126,8
Maquinaria y equipo	65,3	55,8	81,2	77,1	85,8	108,9	110,7	118,1
Madera y muebles	112,0	123,3	135,3	72,8	76,9	87,9	82,7	76,7
Otras manufacturas	62,6	75,1	51,7	106,8	96,7	79,4	73,3	44,5
Electricidad, gas y agua	89,1	83,4	85,1	81,3	63,0	53,9	40,2	33,8
<b>Construcción</b>	<b>166,1</b>	<b>191,6</b>	<b>173,6</b>	<b>179,2</b>	<b>171,9</b>	<b>168,6</b>	<b>150,9</b>	<b>150,8</b>
<b>Servicios</b>	<b>84,6</b>	<b>83,5</b>	<b>91,3</b>	<b>89,1</b>	<b>83,9</b>	<b>86,0</b>	<b>92,2</b>	<b>95,9</b>
Comercio al por mayor	86,9	85,1	87,4	88,2	85,7	94,4	89,0	85,9
Distribución de alimentos	90,7	96,4	130,0	86,3	85,0	79,4	111,0	118,1
Comercio minorista	83,4	68,2	76,7	74,3	78,6	92,8	114,7	129,0
Vehículos de motor	67,4	58,3	81,6	77,5	57,0	57,4	47,0	35,5
Transporte	101,8	86,0	84,2	98,9	83,8	66,3	66,1	58,5
Activ. profesionales	65,4	112,0	94,2	127,8	111,1	103,2	101,1	130,0
Otros servicios	89,5	83,5	85,1	82,0	73,1	66,9	53,2	33,1

Nota: Índice de Morosidad elaborado con la Tasa de morosidad en las facturas de venta a plazo, ponderada por importe de las facturas; operaciones comerciales nacionales; media móvil de cuatro trimestres.  
Fuente: CEPYME sobre la base de CESCE.





## Índice de morosidad en ventas a plazo por autonomía

Base promedio 2014-2019 = 100

	Tercer trimestre de...				Últimos cuatro trimestres			
	2019	2020	2021	2022	4T22	1T23	2T23	3T23
<b>Total</b>	<b>78,5</b>	<b>72,8</b>	<b>29,6</b>	<b>43,2</b>	<b>51,5</b>	<b>51,1</b>	<b>53,6</b>	<b>49,9</b>
Var. absoluta interanual	20,5%	-7,2%	-59,4%	46,1%	71,1%	44,8%	45,0%	15,6%
<b>Andalucía</b>	<b>78,8</b>	<b>58,1</b>	<b>28,7</b>	<b>48,1</b>	<b>57,3</b>	<b>51,6</b>	<b>55,4</b>	<b>53,6</b>
Var. absoluta interanual	42,5%	-26,3%	-50,5%	67,3%	112,6%	31,8%	33,9%	11,5%
<b>Aragón</b>	<b>86,2</b>	<b>98,8</b>	<b>42,6</b>	<b>33,3</b>	<b>45,0</b>	<b>47,4</b>	<b>47,0</b>	<b>42,2</b>
Var. absoluta interanual	19,1%	14,6%	-56,9%	-21,7%	34,5%	32,6%	30,7%	26,6%
<b>Asturias</b>	<b>62,7</b>	<b>165,4</b>	<b>48,4</b>	<b>35,3</b>	<b>35,5</b>	<b>31,0</b>	<b>33,9</b>	<b>29,5</b>
Var. absoluta interanual	-33,7%	163,6%	-70,7%	-27,1%	-29,2%	-22,5%	-7,6%	-16,3%
<b>Baleares</b>	<b>38,9</b>	<b>180,1</b>	<b>84,6</b>	<b>122,1</b>	<b>139,4</b>	<b>136,5</b>	<b>90,1</b>	<b>71,9</b>
Var. absoluta interanual	-54,4%	362,9%	-53,0%	44,3%	86,5%	83,3%	-23,8%	-41,1%
<b>Canarias</b>	<b>73,7</b>	<b>87,6</b>	<b>44,5</b>	<b>45,2</b>	<b>50,3</b>	<b>46,0</b>	<b>53,0</b>	<b>51,0</b>
Var. absoluta interanual	6,9%	18,9%	-49,2%	1,6%	42,1%	26,4%	42,8%	12,8%
<b>Cantabria</b>	<b>88,7</b>	<b>117,6</b>	<b>10,2</b>	<b>51,2</b>	<b>67,5</b>	<b>56,7</b>	<b>79,4</b>	<b>74,2</b>
Var. absoluta interanual	-46,1%	32,5%	-91,4%	404,1%	287,0%	82,3%	141,6%	45,0%
<b>Castilla y León</b>	<b>42,3</b>	<b>30,7</b>	<b>11,6</b>	<b>22,9</b>	<b>32,6</b>	<b>33,0</b>	<b>31,6</b>	<b>26,8</b>
Var. absoluta interanual	42,7%	-27,6%	-62,1%	96,8%	213,8%	142,6%	92,1%	17,1%
<b>Castilla-La Mancha</b>	<b>58,3</b>	<b>60,8</b>	<b>37,1</b>	<b>40,3</b>	<b>47,1</b>	<b>46,7</b>	<b>63,1</b>	<b>63,0</b>
Var. absoluta interanual	-19,4%	4,2%	-39,0%	8,6%	19,5%	9,5%	47,2%	56,4%
<b>Cataluña</b>	<b>83,7</b>	<b>89,0</b>	<b>30,1</b>	<b>47,6</b>	<b>56,7</b>	<b>60,1</b>	<b>62,2</b>	<b>54,5</b>
Var. absoluta interanual	0,8%	6,3%	-66,1%	57,9%	74,1%	65,8%	65,0%	14,4%
<b>Comunidad Valenciana</b>	<b>98,7</b>	<b>70,8</b>	<b>30,3</b>	<b>38,9</b>	<b>49,2</b>	<b>50,6</b>	<b>66,8</b>	<b>69,2</b>
Var. absoluta interanual	0,1%	-28,2%	-57,2%	28,4%	69,7%	55,4%	108,6%	77,9%
<b>Extremadura</b>	<b>88,7</b>	<b>58,7</b>	<b>36,3</b>	<b>47,2</b>	<b>44,6</b>	<b>35,3</b>	<b>40,0</b>	<b>43,4</b>
Var. absoluta interanual	57,4%	-33,8%	-38,1%	29,9%	-3,0%	-36,8%	-31,0%	-8,1%
<b>Galicia</b>	<b>94,5</b>	<b>91,0</b>	<b>30,6</b>	<b>54,8</b>	<b>56,5</b>	<b>53,6</b>	<b>51,4</b>	<b>41,4</b>
Var. absoluta interanual	55,3%	-3,7%	-66,4%	79,1%	48,0%	20,0%	11,2%	-24,4%
<b>Madrid</b>	<b>81,6</b>	<b>65,7</b>	<b>33,5</b>	<b>49,0</b>	<b>51,8</b>	<b>48,1</b>	<b>40,4</b>	<b>37,6</b>
Var. absoluta interanual	43,9%	-19,5%	-49,1%	46,4%	52,7%	17,8%	-8,0%	-23,2%
<b>Murcia</b>	<b>35,1</b>	<b>43,9</b>	<b>9,5</b>	<b>28,8</b>	<b>32,9</b>	<b>32,3</b>	<b>28,8</b>	<b>22,6</b>
Var. absoluta interanual	-10,6%	25,0%	-78,4%	203,9%	213,8%	119,2%	47,0%	-21,6%
<b>Navarra</b>	<b>123,9</b>	<b>39,8</b>	<b>40,8</b>	<b>36,0</b>	<b>45,6</b>	<b>44,5</b>	<b>47,6</b>	<b>53,8</b>
Var. absoluta interanual	108,2%	-67,9%	2,6%	-11,8%	-11,7%	28,4%	64,3%	49,6%
<b>Pais Vasco</b>	<b>49,0</b>	<b>98,6</b>	<b>28,0</b>	<b>25,4</b>	<b>57,8</b>	<b>80,8</b>	<b>90,4</b>	<b>86,0</b>
Var. absoluta interanual	-35,9%	101,0%	-71,6%	-9,3%	80,0%	156,5%	293,9%	237,9%
<b>La Rioja</b>	<b>155,5</b>	<b>75,4</b>	<b>15,3</b>	<b>64,5</b>	<b>62,1</b>	<b>46,8</b>	<b>66,8</b>	<b>63,9</b>
Var. absoluta interanual	298,8%	-51,5%	-79,8%	322,6%	213,5%	3,4%	37,3%	-0,9%
<b>Ceuta y Melilla</b>	<b>126,3</b>	<b>82,4</b>	<b>98,1</b>	<b>33,3</b>	<b>35,9</b>	<b>40,8</b>	<b>34,3</b>	<b>20,4</b>
Var. absoluta interanual	24,6%	-34,7%	19,0%	-66,1%	-63,2%	3,2%	55,7%	-38,9%

Nota: Índice de Morosidad elaborado con la Tasa de morosidad en las facturas de venta a plazo, ponderada por importe de las facturas; operaciones comerciales nacionales; media móvil de cuatro trimestres.  
Fuente: CEPYME sobre la base de CESCE.

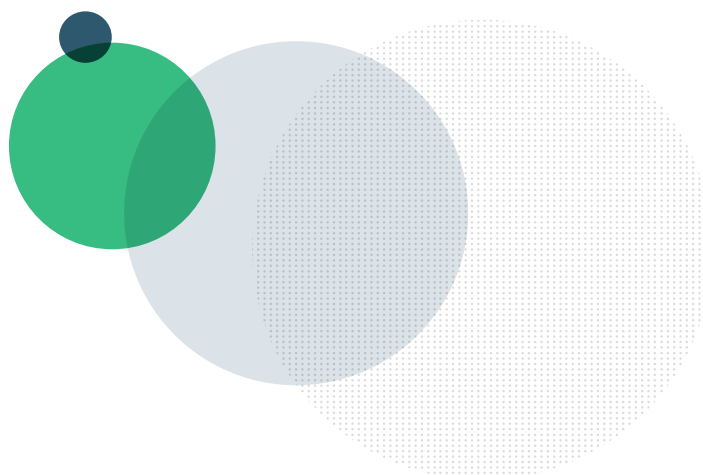


## Índice de morosidad en ventas a plazo por autonomía

Base total general = 100

	Tercer trimestre de...				Últimos cuatro trimestres			
	2019	2020	2021	2022	4T22	1T23	2T23	3T23
<b>Total</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>
Andalucía	139,4	110,7	134,9	154,5	154,4	140,0	143,6	149,0
Aragón	72,0	89,0	94,4	50,6	57,2	60,7	57,6	55,4
Asturias	80,9	229,9	165,7	82,7	69,7	61,2	64,1	59,9
Baleares	26,6	132,5	153,3	151,4	144,9	143,0	90,1	77,1
Canarias	123,3	158,0	197,5	137,3	128,2	118,2	129,9	134,0
Cantabria	77,4	110,5	23,5	81,1	89,7	75,8	101,5	101,7
Castilla y León	101,2	79,0	73,8	99,3	118,6	121,0	110,6	100,7
Castilla-La Mancha	78,5	88,1	132,5	98,4	96,6	96,4	124,4	133,2
Cataluña	90,4	103,6	86,4	93,4	93,3	99,6	98,4	92,4
Comunidad Valenciana	121,9	94,3	99,3	87,3	92,6	95,9	120,9	134,3
Extremadura	109,9	78,4	119,4	106,2	84,1	67,1	72,6	84,4
Galicia	92,3	95,8	79,3	97,1	84,0	80,3	73,6	63,5
Madrid	109,7	95,1	119,3	119,6	106,1	99,1	79,6	79,4
Murcia	100,1	134,8	71,7	149,1	142,9	141,1	120,3	101,1
Navarra	68,1	23,6	59,5	35,9	38,2	37,5	38,3	46,5
País Vasco	48,8	105,7	74,1	46,0	87,6	123,2	131,8	134,4
La Rioja	116,5	60,9	30,4	87,8	70,8	53,8	73,4	75,2
Ceuta y Melilla	256,1	180,2	527,8	122,6	110,9	126,7	102,0	64,8

Nota: Índice de Morosidad elaborado con la Tasa de morosidad en las facturas de venta a plazo, ponderada por importe de las facturas; operaciones comerciales nacionales; media móvil de cuatro trimestres.  
Fuente: CEPYME sobre la base de CESCE.





## Índice de morosidad en ventas a plazo por tamaño de empresa

Base promedio 2014-2019 = 100

	Tercer trimestre de...				Últimos cuatro trimestres			
	2019	2020	2021	2022	4T22	1T23	2T23	3T23
<b>Total</b>	<b>78,5</b>	<b>72,8</b>	<b>29,6</b>	<b>43,2</b>	<b>51,5</b>	<b>51,1</b>	<b>53,6</b>	<b>49,9</b>
Var. absoluta interanual	20,5%	-7,2%	-59,4%	46,1%	71,1%	44,8%	45,0%	15,6%
<b>Microempresas</b>	<b>113,6</b>	<b>114,7</b>	<b>44,9</b>	<b>65,1</b>	<b>74,5</b>	<b>71,5</b>	<b>86,1</b>	<b>81,4</b>
Var. absoluta interanual	40,1%	0,9%	-60,8%	44,9%	68,6%	32,2%	59,6%	25,0%
<b>Pequeñas</b>	<b>63,4</b>	<b>60,5</b>	<b>24,0</b>	<b>39,7</b>	<b>45,9</b>	<b>45,0</b>	<b>44,0</b>	<b>40,0</b>
Var. absoluta interanual	-2,3%	-4,5%	-60,3%	65,5%	77,9%	44,0%	29,9%	0,7%
<b>Medianas</b>	<b>85,1</b>	<b>92,2</b>	<b>42,7</b>	<b>49,8</b>	<b>67,7</b>	<b>72,3</b>	<b>75,7</b>	<b>72,4</b>
Var. absoluta interanual	34,6%	8,3%	-53,7%	16,5%	66,5%	70,0%	74,0%	45,5%
<b>Subtotal pymes<sup>1</sup></b>	<b>87,4</b>	<b>89,1</b>	<b>37,2</b>	<b>51,5</b>	<b>62,7</b>	<b>62,9</b>	<b>68,6</b>	<b>64,6</b>
Var. absoluta interanual	25,3%	2,0%	-58,2%	38,5%	70,0%	47,6%	56,7%	25,3%
<b>Grandes</b>	<b>218,4</b>	<b>280,4</b>	<b>378,7</b>	<b>51,3</b>	<b>58,4</b>	<b>60,2</b>	<b>169,6</b>	<b>294,8</b>
Var. absoluta interanual	10508,9%	28,4%	35,1%	-86,5%	-84,1%	8,1%	216,3%	474,9%

<sup>1</sup>Media simple de los datos de microempresas, pequeñas y medianas.

Nota: Índice de Morosidad elaborado con la Tasa de morosidad en las facturas de venta a plazo, ponderada por importe de las facturas; operaciones comerciales nacionales; media móvil de cuatro trimestres.

Fuente: CEPYME sobre la base de CESCE.



## Índice de morosidad en ventas a plazo por tamaño de empresa

Base total general = 100

	Tercer trimestre de...				Últimos cuatro trimestres			
	2019	2020	2021	2022	4T22	1T23	2T23	3T23
<b>Total</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>
<b>Microempresas</b>	<b>130,4</b>	<b>141,9</b>	<b>137,0</b>	<b>135,8</b>	<b>130,3</b>	<b>125,9</b>	<b>144,8</b>	<b>146,8</b>
<b>Pequeñas</b>	<b>94,2</b>	<b>96,9</b>	<b>94,7</b>	<b>107,2</b>	<b>103,8</b>	<b>102,5</b>	<b>95,8</b>	<b>93,4</b>
<b>Medianas</b>	<b>63,0</b>	<b>73,6</b>	<b>83,9</b>	<b>66,9</b>	<b>76,3</b>	<b>82,1</b>	<b>82,1</b>	<b>84,2</b>
<b>Subtotal pymes<sup>1</sup></b>	<b>95,9</b>	<b>104,1</b>	<b>105,2</b>	<b>103,3</b>	<b>103,5</b>	<b>103,5</b>	<b>107,6</b>	<b>108,1</b>
<b>Grandes</b>	<b>87,4</b>	<b>120,9</b>	<b>402,2</b>	<b>37,3</b>	<b>35,6</b>	<b>36,9</b>	<b>99,4</b>	<b>185,3</b>

<sup>1</sup>Media simple de los datos de microempresas, pequeñas y medianas.

Nota: Índice de Morosidad elaborado con la Tasa de morosidad en las facturas de venta a plazo, ponderada por importe de las facturas; operaciones comerciales nacionales; media móvil de cuatro trimestres.

Fuente: CEPYME sobre la base de CESCE.

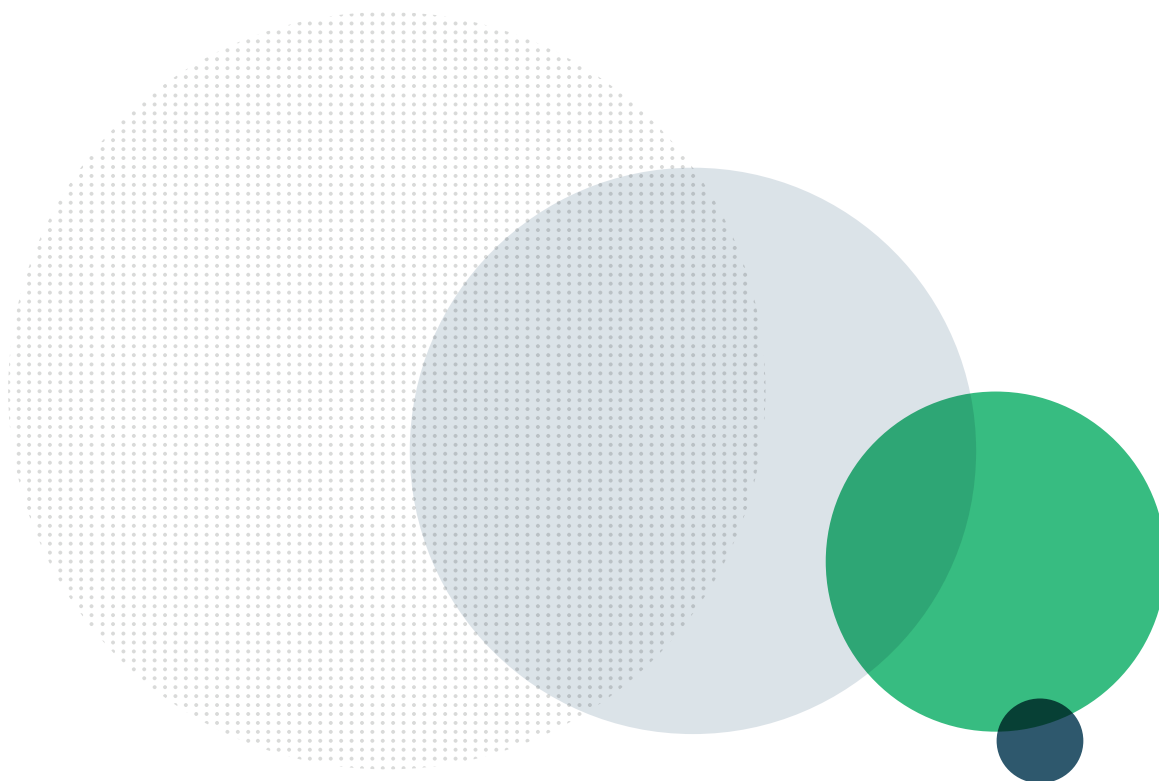


## Distribución de las facturas por momento de pago

% de las facturas pagadas; total de operaciones; ponderadas por importe

	Tercer trimestre de...				Últimos cuatro trimestres			
	2019	2020	2021	2022	4T22	1T23	2T23	3T23
<b>TOTAL EMPRESAS</b>								
<b>Pago puntual o anticipado</b>	<b>29,3%</b>	<b>29,7%</b>	<b>29,5%</b>	<b>27,7%</b>	<b>27,0%</b>	<b>27,9%</b>	<b>29,5%</b>	<b>29,2%</b>
Var. absoluta interanual	3,1%	0,5%	-0,2%	-1,8%	-3,2%	1,3%	2,6%	1,6%
<b>hasta 30 días</b>	<b>68,3%</b>	<b>67,0%</b>	<b>64,5%</b>	<b>69,3%</b>	<b>69,6%</b>	<b>68,0%</b>	<b>66,4%</b>	<b>67,0%</b>
Var. absoluta interanual	-3,0%	-1,2%	-2,5%	4,8%	4,3%	-1,7%	-3,5%	-2,3%
<b>de 31 a 60 días</b>	<b>1,3%</b>	<b>1,7%</b>	<b>3,3%</b>	<b>1,6%</b>	<b>1,8%</b>	<b>2,5%</b>	<b>2,3%</b>	<b>2,1%</b>
Var. absoluta interanual	0,1%	0,4%	1,6%	-1,7%	-0,2%	0,8%	0,5%	0,5%
<b>de 61 a 90 días</b>	<b>0,3%</b>	<b>0,6%</b>	<b>1,1%</b>	<b>0,8%</b>	<b>0,9%</b>	<b>0,9%</b>	<b>0,9%</b>	<b>0,6%</b>
Var. absoluta interanual	-0,1%	0,3%	0,5%	-0,3%	-0,2%	-0,0%	0,0%	-0,2%
<b>más de 90 días</b>	<b>0,8%</b>	<b>0,9%</b>	<b>1,5%</b>	<b>0,6%</b>	<b>0,8%</b>	<b>0,7%</b>	<b>1,0%</b>	<b>1,0%</b>
Var. absoluta interanual	-0,1%	0,1%	0,6%	-0,9%	-0,7%	-0,4%	0,4%	0,4%

Fuente: CEPYME sobre la base de INFORMA D&B





## Tramos de pagos por tamaño de empresa

% de las facturas pagadas a terceros; total de operaciones

	Tercer trimestre de...				Últimos cuatro trimestres			
	2019	2020	2021	2022	4T22	1T23	2T23	3T23
<b>TOTAL EMPRESAS</b>								
<b>Pago puntual o anticipado</b>	<b>47,7%</b>	<b>44,4%</b>	<b>42,8%</b>	<b>44,2%</b>	<b>44,4%</b>	<b>42,5%</b>	<b>44,3%</b>	<b>44,4%</b>
Var. absoluta interanual	-0,4%	-3,3%	-1,6%	1,4%	0,4%	-1,6%	0,3%	0,2%
<b>hasta 30 días</b>	<b>44,2%</b>	<b>46,2%</b>	<b>48,0%</b>	<b>47,1%</b>	<b>46,8%</b>	<b>48,0%</b>	<b>46,2%</b>	<b>46,3%</b>
Var. absoluta interanual	-0,3%	2,1%	1,8%	-0,9%	-0,1%	0,7%	-1,1%	-0,8%
<b>de 31 a 60 días</b>	<b>2,7%</b>	<b>3,2%</b>	<b>3,0%</b>	<b>3,1%</b>	<b>3,2%</b>	<b>3,5%</b>	<b>3,3%</b>	<b>3,3%</b>
Var. absoluta interanual	0,1%	0,5%	-0,2%	0,1%	0,2%	0,5%	0,2%	0,2%
<b>de 61 a 90 días</b>	<b>1,5%</b>	<b>1,7%</b>	<b>1,7%</b>	<b>1,6%</b>	<b>1,7%</b>	<b>1,8%</b>	<b>1,8%</b>	<b>1,8%</b>
Var. absoluta interanual	0,2%	0,2%	-0,0%	-0,1%	0,0%	0,2%	0,2%	0,1%
<b>más de 90 días</b>	<b>3,9%</b>	<b>4,4%</b>	<b>4,5%</b>	<b>4,0%</b>	<b>4,0%</b>	<b>4,4%</b>	<b>4,3%</b>	<b>4,3%</b>
Var. absoluta interanual	0,4%	0,5%	0,1%	-0,5%	-0,5%	0,3%	0,5%	0,3%
<b>Microempresas</b>								
<b>Pago puntual o anticipado</b>	<b>53,5%</b>	<b>50,7%</b>	<b>48,5%</b>	<b>50,3%</b>	<b>50,6%</b>	<b>48,0%</b>	<b>49,0%</b>	<b>49,6%</b>
Var. absoluta interanual	-0,8%	-2,9%	-2,2%	1,8%	1,0%	-2,4%	-1,3%	-0,8%
<b>hasta 30 días</b>	<b>36,4%</b>	<b>38,3%</b>	<b>40,2%</b>	<b>38,5%</b>	<b>38,1%</b>	<b>39,6%</b>	<b>38,4%</b>	<b>38,0%</b>
Var. absoluta interanual	-0,3%	1,9%	1,9%	-1,7%	-0,8%	0,8%	-0,5%	-0,5%
<b>de 31 a 60 días</b>	<b>3,1%</b>	<b>3,5%</b>	<b>3,4%</b>	<b>3,6%</b>	<b>3,6%</b>	<b>4,0%</b>	<b>4,0%</b>	<b>4,0%</b>
Var. absoluta interanual	0,2%	0,4%	-0,1%	0,2%	0,2%	0,6%	0,5%	0,4%
<b>de 61 a 90 días</b>	<b>1,9%</b>	<b>1,9%</b>	<b>2,0%</b>	<b>2,0%</b>	<b>2,1%</b>	<b>2,2%</b>	<b>2,3%</b>	<b>2,3%</b>
Var. absoluta interanual	0,3%	0,1%	0,1%	0,0%	0,1%	0,3%	0,3%	0,2%
<b>más de 90 días</b>	<b>5,2%</b>	<b>5,7%</b>	<b>6,0%</b>	<b>5,6%</b>	<b>5,6%</b>	<b>6,3%</b>	<b>6,2%</b>	<b>6,2%</b>
Var. absoluta interanual	0,7%	0,6%	0,2%	-0,4%	-0,5%	0,7%	1,1%	0,7%
<b>Empresas pequeñas</b>								
<b>Pago puntual o anticipado</b>	<b>47,6%</b>	<b>44,4%</b>	<b>42,5%</b>	<b>43,3%</b>	<b>43,7%</b>	<b>42,7%</b>	<b>46,0%</b>	<b>45,9%</b>
Var. absoluta interanual	0,4%	-3,2%	-1,9%	0,8%	-0,0%	-0,1%	2,7%	2,6%
<b>hasta 30 días</b>	<b>46,3%</b>	<b>48,0%</b>	<b>50,5%</b>	<b>50,3%</b>	<b>49,8%</b>	<b>50,2%</b>	<b>47,2%</b>	<b>47,2%</b>
Var. absoluta interanual	-0,8%	1,7%	2,4%	-0,2%	0,4%	-0,3%	-3,1%	-3,0%
<b>de 31 a 60 días</b>	<b>2,3%</b>	<b>2,8%</b>	<b>2,5%</b>	<b>2,6%</b>	<b>2,7%</b>	<b>2,9%</b>	<b>2,6%</b>	<b>2,7%</b>
Var. absoluta interanual	-0,0%	0,6%	-0,3%	0,1%	0,2%	0,4%	0,0%	0,2%
<b>de 61 a 90 días</b>	<b>1,1%</b>	<b>1,5%</b>	<b>1,4%</b>	<b>1,2%</b>	<b>1,3%</b>	<b>1,4%</b>	<b>1,4%</b>	<b>1,4%</b>
Var. absoluta interanual	0,1%	0,3%	-0,1%	-0,1%	-0,1%	0,1%	0,2%	0,1%
<b>más de 90 días</b>	<b>2,7%</b>	<b>3,3%</b>	<b>3,2%</b>	<b>2,6%</b>	<b>2,6%</b>	<b>2,8%</b>	<b>2,9%</b>	<b>2,8%</b>
Var. absoluta interanual	0,3%	0,6%	-0,1%	-0,5%	-0,5%	-0,0%	0,2%	0,1%
<b>Empresas medianas</b>								
<b>Pago puntual o anticipado</b>	<b>28,2%</b>	<b>26,3%</b>	<b>26,9%</b>	<b>27,9%</b>	<b>28,2%</b>	<b>27,5%</b>	<b>29,4%</b>	<b>29,0%</b>
Var. absoluta interanual	-0,2%	-2,0%	0,7%	1,0%	-0,2%	0,2%	2,4%	1,1%
<b>hasta 30 días</b>	<b>65,9%</b>	<b>66,2%</b>	<b>66,0%</b>	<b>66,1%</b>	<b>65,5%</b>	<b>65,8%</b>	<b>64,4%</b>	<b>64,8%</b>
Var. absoluta interanual	-0,0%	0,3%	-0,2%	0,1%	0,9%	-0,6%	-2,6%	-1,3%
<b>de 31 a 60 días</b>	<b>2,5%</b>	<b>3,4%</b>	<b>3,0%</b>	<b>2,8%</b>	<b>3,0%</b>	<b>3,1%</b>	<b>2,8%</b>	<b>2,7%</b>
Var. absoluta interanual	0,2%	0,9%	-0,5%	-0,2%	0,1%	0,2%	0,0%	-0,1%
<b>de 61 a 90 días</b>	<b>1,4%</b>	<b>1,7%</b>	<b>1,5%</b>	<b>1,2%</b>	<b>1,4%</b>	<b>1,5%</b>	<b>1,3%</b>	<b>1,3%</b>
Var. absoluta interanual	0,3%	0,3%	-0,2%	-0,3%	0,0%	0,3%	0,1%	0,2%
<b>más de 90 días</b>	<b>1,9%</b>	<b>2,5%</b>	<b>2,7%</b>	<b>2,1%</b>	<b>2,0%</b>	<b>2,1%</b>	<b>2,2%</b>	<b>2,2%</b>
Var. absoluta interanual	-0,3%	0,6%	0,2%	-0,6%	-0,7%	-0,2%	0,1%	0,2%
<b>Empresas grandes</b>								
<b>Pago puntual o anticipado</b>	<b>11,8%</b>	<b>11,8%</b>	<b>12,4%</b>	<b>13,1%</b>	<b>12,6%</b>	<b>12,7%</b>	<b>14,2%</b>	<b>13,9%</b>
Var. absoluta interanual	-1,2%	0,0%	0,6%	0,7%	-0,7%	-0,6%	1,2%	0,8%
<b>hasta 30 días</b>	<b>81,7%</b>	<b>80,1%</b>	<b>79,7%</b>	<b>80,0%</b>	<b>80,4%</b>	<b>80,4%</b>	<b>79,1%</b>	<b>80,2%</b>
Var. absoluta interanual	-0,0%	-1,7%	-0,4%	0,3%	1,6%	0,8%	-1,1%	0,1%
<b>de 31 a 60 días</b>	<b>3,1%</b>	<b>4,2%</b>	<b>3,6%</b>	<b>3,5%</b>	<b>3,5%</b>	<b>3,3%</b>	<b>3,4%</b>	<b>3,1%</b>
Var. absoluta interanual	0,4%	1,0%	-0,5%	-0,2%	-0,2%	-0,4%	-0,2%	-0,4%
<b>de 61 a 90 días</b>	<b>1,7%</b>	<b>2,3%</b>	<b>2,0%</b>	<b>1,8%</b>	<b>1,7%</b>	<b>1,5%</b>	<b>1,5%</b>	<b>1,1%</b>
Var. absoluta interanual	0,3%	0,6%	-0,3%	-0,2%	-0,4%	0,1%	-0,0%	-0,7%
<b>más de 90 días</b>	<b>1,7%</b>	<b>1,7%</b>	<b>2,3%</b>	<b>1,6%</b>	<b>1,8%</b>	<b>2,1%</b>	<b>1,8%</b>	<b>1,8%</b>
Var. absoluta interanual	0,5%	0,0%	0,6%	-0,7%	-0,3%	0,1%	0,1%	0,1%



## Coste financiero de la deuda comercial y de la mora

Datos anualizados en millones de euros

	Tercer trimestre de...				Últimos cuatro trimestres			
	2019	2020	2021	2022	4T22	1T23	2T23	3T23
<b>TOTAL EMPRESAS</b>								
<b>Total</b>	<b>3.096,6</b>	<b>2.748,2</b>	<b>2.946,0</b>	<b>3.319,4</b>	<b>4.432,4</b>	<b>5.737,3</b>	<b>6.073,1</b>	<b>6.944,9</b>
Var. absoluta interanual	2,3%	-11,3%	7,2%	12,7%	46,8%	91,5%	104,2%	109,2%
<b>Deuda comercial normal</b>	<b>1.052,5</b>	<b>919,4</b>	<b>926,8</b>	<b>1.274,9</b>	<b>2.329,5</b>	<b>2.775,8</b>	<b>3.288,7</b>	<b>3.650,7</b>
Var. absoluta interanual	-4,2%	-12,6%	0,8%	37,6%	145,6%	260,7%	271,5%	186,4%
<b>Deuda comercial morosa</b>	<b>2.044,0</b>	<b>1.828,7</b>	<b>2.019,2</b>	<b>2.044,5</b>	<b>2.102,9</b>	<b>2.961,5</b>	<b>2.784,4</b>	<b>3.294,2</b>
Var. absoluta interanual	6,0%	-10,5%	10,4%	1,3%	1,6%	33,0%	33,3%	61,1%
<b>Microempresas</b>								
<b>Total</b>	<b>338,3</b>	<b>291,7</b>	<b>308,2</b>	<b>360,3</b>	<b>445,5</b>	<b>702,4</b>	<b>638,9</b>	<b>683,7</b>
Var. absoluta interanual	1,5%	-13,8%	5,7%	16,9%	34,3%	74,9%	103,4%	89,8%
<b>Deuda comercial normal</b>	<b>151,8</b>	<b>128,1</b>	<b>125,7</b>	<b>162,1</b>	<b>265,9</b>	<b>314,6</b>	<b>370,5</b>	<b>401,4</b>
Var. absoluta interanual	-5,9%	-15,6%	-1,8%	28,9%	96,8%	144,2%	169,9%	147,6%
<b>Deuda comercial morosa</b>	<b>186,6</b>	<b>163,6</b>	<b>182,5</b>	<b>198,2</b>	<b>179,7</b>	<b>387,8</b>	<b>268,4</b>	<b>282,3</b>
Var. absoluta interanual	8,5%	-12,3%	11,5%	8,6%	-8,7%	42,1%	51,7%	42,4%
<b>Empresas pequeñas</b>								
<b>Total</b>	<b>486,1</b>	<b>425,9</b>	<b>436,7</b>	<b>455,2</b>	<b>586,8</b>	<b>746,4</b>	<b>803,0</b>	<b>923,9</b>
Var. absoluta interanual	4,2%	-12,4%	2,5%	4,2%	32,7%	65,7%	83,7%	103,0%
<b>Deuda comercial normal</b>	<b>182,0</b>	<b>154,5</b>	<b>152,4</b>	<b>196,9</b>	<b>322,9</b>	<b>382,1</b>	<b>449,9</b>	<b>487,4</b>
Var. absoluta interanual	-4,1%	-15,1%	-1,3%	29,2%	96,8%	144,2%	169,9%	147,6%
<b>Deuda comercial morosa</b>	<b>304,1</b>	<b>271,4</b>	<b>284,3</b>	<b>258,3</b>	<b>263,9</b>	<b>364,4</b>	<b>353,1</b>	<b>436,5</b>
Var. absoluta interanual	9,9%	-10,7%	4,7%	-9,1%	-5,2%	24,0%	30,6%	69,0%
<b>Empresas medianas</b>								
<b>Total</b>	<b>387,7</b>	<b>374,0</b>	<b>396,2</b>	<b>525,1</b>	<b>718,4</b>	<b>860,2</b>	<b>965,2</b>	<b>1092,5</b>
Var. absoluta interanual	4,7%	-3,5%	5,9%	32,5%	68,9%	107,7%	96,8%	108,0%
<b>Deuda comercial normal</b>	<b>115,3</b>	<b>110,9</b>	<b>112,2</b>	<b>197,2</b>	<b>358,2</b>	<b>421,3</b>	<b>496,7</b>	<b>545,2</b>
Var. absoluta interanual	3,9%	-3,8%	1,1%	75,8%	181,2%	242,3%	249,5%	176,5%
<b>Deuda comercial morosa</b>	<b>272,4</b>	<b>263,1</b>	<b>284,0</b>	<b>328,0</b>	<b>360,3</b>	<b>438,9</b>	<b>468,5</b>	<b>547,3</b>
Var. absoluta interanual	5,0%	-3,4%	8,0%	15,5%	20,9%	50,8%	34,5%	66,9%
<b>TOTAL PYMES</b>								
<b>Total</b>	<b>1.212,2</b>	<b>1.091,6</b>	<b>1.141,1</b>	<b>1.340,7</b>	<b>1.750,8</b>	<b>2.309,1</b>	<b>2.407,2</b>	<b>2.700,2</b>
Var. absoluta interanual	3,6%	-9,9%	4,5%	17,5%	45,9%	82,4%	93,9%	101,4%
<b>Deuda comercial normal</b>	<b>449,1</b>	<b>393,5</b>	<b>390,3</b>	<b>556,2</b>	<b>946,9</b>	<b>1.118,0</b>	<b>1.317,2</b>	<b>1.434,1</b>
Var. absoluta interanual	-2,8%	-12,4%	-0,8%	42,5%	122,0%	173,8%	195,3%	157,8%
<b>Deuda comercial morosa</b>	<b>763,1</b>	<b>698,1</b>	<b>750,8</b>	<b>784,5</b>	<b>803,9</b>	<b>1.191,0</b>	<b>1.090,0</b>	<b>1.266,1</b>
Var. absoluta interanual	7,8%	-8,5%	7,5%	4,5%	4,0%	38,8%	37,0%	61,4%
<b>Empresas grandes</b>								
<b>Total</b>	<b>1.884,4</b>	<b>1.656,6</b>	<b>1.804,9</b>	<b>1.978,7</b>	<b>2.681,6</b>	<b>3.428,3</b>	<b>3.665,9</b>	<b>4.244,7</b>
Var. absoluta interanual	1,5%	-12,1%	9,0%	9,6%	47,4%	98,2%	111,7%	114,5%
<b>Deuda comercial normal</b>	<b>603,4</b>	<b>525,9</b>	<b>536,5</b>	<b>718,7</b>	<b>1.382,6</b>	<b>1.657,8</b>	<b>1.971,6</b>	<b>2.216,7</b>
Var. absoluta interanual	-5,1%	-12,8%	2,0%	34,0%	164,9%	358,9%	348,8%	208,4%
<b>Deuda comercial morosa</b>	<b>1.281,0</b>	<b>1.130,7</b>	<b>1.268,4</b>	<b>1.260,0</b>	<b>1.299,1</b>	<b>1.770,5</b>	<b>1.694,4</b>	<b>2.028,1</b>
Var. absoluta interanual	5,0%	-11,7%	12,2%	-0,7%	0,1%	29,4%	31,1%	61,0%

Fuente: CEPYME sobre la base de Banco de España y Registradores.



# CEPYME

CONFEDERACIÓN ESPAÑOLA DE LA PEQUEÑA Y MEDIANA EMPRESA

[cepyme.es](http://cepyme.es)

